

三和国际 SAMWO INTERNATIONAL

2013年09月 总第131期 第09期 总编：盛伟 副总编：危阜军 责任编辑：李婵 美术编辑：吴安安

**azotek 佳胜科技铜箔基材**

**产品特性**

- ◆ 绝佳的柔软度
- ◆ 绝佳的机械强度
- ◆ 优异的尺寸安定性
- ◆ 优异的电气特性
- ◆ 优异的耐化学药品特性
- ◆ 优异的热稳定性
- ◆ 优异的耐燃性
- ◆ 低吸水性

**高端品牌、高端品质、一流服务**

联系人：金海通电子科技事业部 谢先生 电话：15017925842

# 弘扬主旋律 传播正能量

——论学习贯彻习近平总书记·19重要讲话精神



中国的发展进步，离不开积极向上的思想动力；中华民族的伟大复兴，更需要凝聚13亿人的奋进力量。

“坚持团结稳定鼓劲、正面宣传为主”，“弘扬主旋律，传播正能量”，习近平总书记在全国宣传思想工作会议上的重要讲话，明确了宣传思想工作必须遵循的重要方针，突出了不可偏离的工作重点，是做好新形势下宣传思想工作的实践指南。

9月2日至4日，2013中国国际网印及触控屏技术展览会在广州琶洲保利世贸博览馆隆重举行。三和国际集团高度重视此次展会，推出了联合展馆，充分体现了三和国际的凝聚力与专业性，成为展会一道亮丽的风景。

三和国际集团的展台以行进中的大船为设计理念，象征着三和国际集团在推动科技印刷行业进步的道路上坚定启航、一往无前、积极进取。展台分为精密印前制版、精密科技印刷、精密印后检测、高新光电触控、金海通及柯图泰六大区域，集中展示了公司各事业部的尖刀产品、机械设备和光电触控、精密印刷、印后检测、FPC等系统解决方案。为期三天的展会吸引了大量观众驻足，在展会现场，三和国际



2013中国国际光电触控屏技术论坛现场

弘扬主旋律，社会思想就有了主心骨；传播正能量，社会发展就有了动力源。新中国成立60多年来，无论是党和人民奋斗历程的宣传教育，还是社会主义建设、改革开放重大成就和进步的宣传教育，或者是先进人物先进典型的宣传教育，都取得了显著成效，极大地振奋了民族精神，夯实了全国各族人民团结奋斗的思想基础，为不断推进中国特色社会主义事业提供了精神力量。

今天，我们正在进行具有许多新的历史特点的伟大斗争，面临着前所未有的复杂局面。国际形势在风云变幻中经历着大变局，我国社会深刻变革，对外开放不断扩大，各种社会矛盾和问题相互叠加、集中呈现，人们思想活动的独立性、选择性、多变性、差异性明显增强，思想道德领域出现一些不容忽视的现象。历史和现实告诉我们，越是应对巨大挑战和困难，越是深化改革、攻坚克难，就越要巩固壮大主流思想舆论，发挥正面宣传鼓舞干劲、增强信心、凝聚共识的作用，不断激发全社会团结奋进的强大力量。

坚持正面宣传为主，关键是要提高质量和水平。光是做做样子、满足于完成任务，这样的正面宣传毫无意义，群众也不会买账。做好新形势下的正面宣传，还需下一番苦功

## 展示企业风采 促进行业进步

——第30届中国国际网印及触控屏技术展览会在广州隆重举行

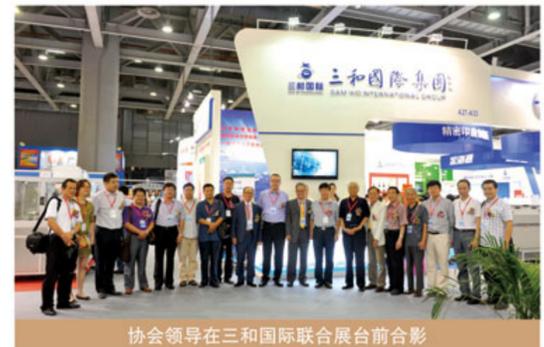
工作人员向来访人员细心讲解产品知识和系统解决方案。三和国际集团董事长张华先生非常重视本次展会，亲临展会现场指导工作，并与参加展会的供应商、客户、合作伙伴代表展开深入沟通。

由中国丝网印刷行业协会主办的中国国际网印展是国内有重要影响力的丝网印刷、工业成像和特殊印刷行业国际大展，已跻身世界3大丝网印展之列，今年已是第30届。本届展会的一大亮点是推出了光电触控屏技术展，从而让展会内容更加丰富，也为展会增添了新的活力。

9月2日下午，由中华光电触控屏行业协会主办、三和国际集团承办的2013中国国际光电触控屏技术论坛在广州保利世贸博览馆3楼会议厅同期举行，论坛吸引了数百名触控屏行业企业、供应商代表参加，全场座无虚席。论坛由中国丝网印刷行业协会秘书长王健主持，来自日本、台湾和国内的触控屏行业资深专家顾问发表演讲，共同探讨全球光电及网印触控屏行业发展趋势、先进设备应用、高新技术应用等议题，三和国际光电触控屏事业部市场总监陈勃森先生发表了题为《2013-2014全球光电触控屏行业发展机遇与挑战》的演讲，受到广泛好评。

近几年来，光电触控屏行业的快速发展，尤其是OGS等新兴触控技术的突破给行业的发展带来了巨大的推动力。三和国际作为中华光电触控屏行业协会执行会长单位将不辱使命，为促进触控屏行业技术水平及产品质量的提高，增加触控屏行业的竞争力，以及更好地服务会员企业作出积极贡献！

■ 文化传播中心/李婵



协会领导在三和国际联合展台前合影

网版清洗新概念

### 绿色环保洗网

环保，清新，健康每一天

**柯图泰-CPS安全溶剂特点**

**更安全的车间：**

- ◆ 高燃点、低蒸发率，低气味
- ◆ 低危害性，不含苯，水可稀释，可生物降解

**更高的清洗效率：**

- ◆ 达到最佳清洗效果
- ◆ 减低、消除鬼影在网版上形成
- ◆ 产品设计可再循环和油墨分离

**降低总成本**

- ◆ 无须购置碎布清洗
- ◆ 再循环系统有极长的使用寿命
- ◆ 低挥发率减少溶剂使用量60%
- ◆ 降低洗网水的废水处理费用

**标准包装：**

- ◆ 25 及 210 公升容器

**MacDermid**

**CPS部分国内使用的客户**

**Foxconn**——C3，专用于高粘银浆和快干银浆清洗，代替现在气味刺鼻的溶剂

**TPK**——C2，印刷过程中擦拭网孔，改善现有印刷车间开孔溶剂刺鼻气味

**晶苑毛织**——C3与C7，专做欧美和日本服装订单，如unique，环保需求替换现有不环保溶剂

**通达**——C3与C6，改善现有印刷PET与玻璃印刷溶剂，减少员工身体损害（手指变形）

联系人：华南区域：崔先生 13528495549 华东区域：武先生 15950185710 华北区域：马先生 18920903296

Since 1985 诚信、共赢、感恩是事业成功的三大基石和幸福源泉



爱亲者，不敢恶于人；敬亲者，不敢慢于人。——《孝经》

# 第30届中国国际网印展暨光电触控屏行业协会成立庆典晚宴隆重举行



中华光电触控屏行业协会执行会长、三和国际集团张华董事长致祝酒辞

2013年9月2日晚，第30届中国国际网印展暨光电触控屏行业协会成立庆典晚宴在广州阳光酒店隆重举行，广东省委统战部副巡视员李至京，广东省工商联副主席卢小周，中国丝网印刷行业协会理事长、中华光电触控屏行业协会会长何宏文，广东省政协常委、广东高科技产业商会执行会长兼秘书长王理宗，中华光电触控屏行业协会执行会长、三和国际集团董事长张华，协会老领导王根昌等出席庆典晚宴。来自国际网印协会、光电触控屏行业企业代表等近500人欢聚一堂，共贺盛事。

何宏文会长与张华执行会长为睡狮点睛，拉开了庆典的序幕。在所有嘉宾的见证下，省领导与协会领导共同启动光球，标志着中华光电触控屏行业协会正式成立。何宏文会长发表讲话称，今天是中国丝网印刷行业协会的大日子，我数一数差不多有四件大喜事：第一，我们协会第七届理事会大会圆满成功，这里要恭喜新当选的会长、副会长和理事单

位；第二，我们协会第30届网印展成功举办；第三，就是丝网印刷行业协会下的光电触控屏行业协会正式成立；第四，我们第一次触控屏的技术发展论坛也成功召开。最后，何会长代表协会，期盼和祝贺每个会员单位可以成长进步，研发新的产品，祝愿大家生意兴隆，身体健康！

随后，何宏文会长为中国印刷行业协会第七届理事会新当选的名誉理事长、常务副理事长单位、副理事长单位颁发牌匾，并为中华光电触控屏行业协会执行会长单位、副会长单位与高级顾问颁发牌匾。

授牌仪式结束后，中华光电触控屏行业协会副会长、瑞士赛发集团CEO Chris Tobler先生代表副会长单位发言。他首先对中华光电触控屏行业协会的成立表示祝贺，并表示会员单位及顾问专家的一致努力将会让所有成员受益。将触控屏行业的专家集中到协会当中，这是一种共赢的情怀，我相信这会为不断增长的细分市场带来前进的动力，也会提升中国在全球丝网印刷行业的领军地位，感谢所有协会成员的支持，让我们精诚团结、共创未来！

晚会由中国丝网印刷行业协会常务副理事长、中华光电触控屏协会执行会长、三和国际集团董事长张华致祝酒辞。张华董事长首先对各位嘉宾的到来表示热烈的欢迎和衷心的感谢。他表示，中国丝网印刷行业协会走过了25个春夏秋冬，为中国高科技产业发展作出了积极而重要的贡献，祖国经济的快速发展需要协会的战略转型，让我们站得更高走得更远，更好地服务我们的客户和会员。今天，中华光电触控屏行业协会正式成立，我们理事会及专家顾问成员是来自于香港、台湾、日本、美国、瑞士、英国等国家的行业领先企业，我们成立协会将更好地促进行业发展，更好地服务目标



协会领导共同启动光球，庆祝中华光电触控屏行业协会成立

客户，让我们一起携手为行业做出积极贡献！

最后，美国SGIA代表、韩国网印协会主席C.Y. Lee先生，法国飞马公司执行总裁Manual Zuckerman先生，日本网印资材协会副主席江守哲郎先生分别发表讲话，他们表示中国丝网印刷行业协会举办的盛事对于整个亚洲丝网印刷行业意义重大，并预祝此次展会取得圆满成功。

本次晚宴上，主办方安排了丰富多彩的节目，有小提琴、萨克斯风独奏，有女高音独唱，还有川剧变脸等，赢得了在场嘉宾的热烈鼓掌与喝彩。晚宴最终在协会领导与嘉宾合唱《幸福歌》的优美歌声中圆满结束。此次晚宴的举办，不仅为庆祝中国国际网印展30周年及中华光电触控屏行业协会成立，也为触控屏行业企业、国际协会友人、行业专家学者、企业家搭建起良好的交流平台，共同促进行业发展、共创美好未来！

■文化传播中心/李婵

# 深圳市市场监督管理局领导一行到三和国际视察工作

2013年8月15日，深圳市市场监督管理局副巡视员曾新华、政策法规处处长曾尧东一行到访三和国际集团，市场营销管理办公室主任热情接待了到访领导，并陪同参观了集团总部办公区域及丝印世界展厅。

参观过后，双方在集团二号会议室展开高层会谈，张华董事长、人企管理中心彭总、市场营销管理办公室主任参与会谈。会上，市场监管局领导就三和国际提出的广东省著名商标申请、高新企业认定、市长质量奖申报有关事项需给予的关注和支持、知识产权及专利保护等议题提出了可行性

指导意见。张华董事长表示，卓越绩效和市长质量奖是我们经营企业的国际最高标准，三和国际将长期持续推动卓越绩效管理模式和深圳市市长质量奖，在做好企业经营的同时，也为行业和社会多作贡献！

曾巡视员高度肯定了三和国际优秀的企业文化，他表示此行走访企业的目的就是收集企业对政府工作的意见和建议以及企业需政府支持的事项，解决企业难题。

■文化传播中心/李婵



张华董事长（中）与曾新华副巡视员（左四）一行亲切合影

# 张华董事长出席“我们还有梦”文化论坛并发表演讲



张华董事长在论坛上发表精彩演讲

2013年8月8日，张华董事长应邀出席在清华大学深圳研究生院举行的“50、60后男人当下的价值选择”文化论坛。此次论坛由广东高科技产业商会、清华中国智慧总裁班联合主办，主题为“我们还有梦”，来自广东高科技产业商会的会员以及清华中国智慧总裁班的同学们共计150多人参加了此次论坛。

论坛上，广东高科技产业商会副会长、三和国际集团董事长、清华中国智慧总裁班二班班长张华先生发表了题为《我的人生追求》的精彩演讲。张董说，我的人生追求就是追求幸福人生。8年前，在清华智慧总裁班的学习对我事业

上、精神上和信仰方面的帮助很大。张董引用三和一条重要的企业文化“诚信、共赢、感恩是事业成功的三大基石和幸福源泉”详细阐述了代表传统文化精髓的这六个字的深刻含义，以及对我们的事业成功和幸福人生的帮助。

张董最后深情地说道，“我们还有梦”——我是50后，但是我内心还是很年轻的，我们还要不断地拼搏，去追求幸福人生。追求幸福人生，要有信仰，要学习中国的优秀传统文化，我们的事业才会越做越好，我们的人生才会越来越幸福。

■文化传播中心/危阜军

## TOYO INK 东洋电磁波屏蔽膜TSS系列 (TSS200、TSS100-12、导电胶TSC200)

### 【产品的特性】

- ▶ 无需烙铁，直接压合；离型纸剥离方便，一触即掉；超柔软树脂，填充性能更佳。
- ▶ 产品本身的微粘性让操作工艺简单，提升效率；低耗能，节约成本；优异的导电性和绝缘性让产品更稳定。
- ▶ 提高手机排线挠曲次数，一般翻盖/滑盖手机排线用18个月，贴东洋电磁波屏蔽膜的排线可使用24-36个月。
- ▶ 卓越的电磁屏蔽性能让您的手机不受干扰。

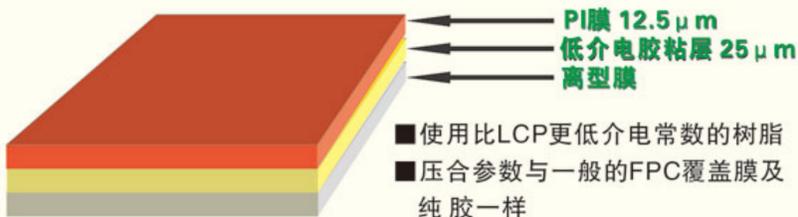
产品的优点  
操作方便  
节约成本



东洋电磁波屏蔽膜帮您提高效率，节省成本！

联系人：金海通电子科技事业部 郭小姐 13613061056 谢先生 15017925842

## FPC用低介电常数覆盖膜TCL 500



介电常数低达2.5，更高性价比！

联系人：金海通电子科技事业部 郭小姐 13613061056 谢先生 15017925842



子曰：“夫孝，天之经也，地之义也，民之行也。”——《孝经》

# 打造优秀民族品牌 为行业发展与和谐社会作贡献

### 背景提示：

中国印制电路行业第三届“民族品牌企业”评选活动为了深入贯彻落实科学发展观，加快品牌文化建设，树立品牌意识，巩固名牌产品的社会地位和行业影响力，弘扬中国印制电路行业内的优秀民族品牌企业，提高国内民族品牌企业形象，提升骨干企业的民族品牌产品在经营中的抗风险能力，提升民族品牌企业的市场核心竞争能力，推动行业和谐健康地发展，让国内外更好地了解中国印制电路行业的民族品牌产品，根据工业和信息化部推动企业品牌建设的指导精神并经国家工业和信息化部批准，中国印制电路行业协会CPCA启动第三届“民族品牌企业”评选活动。

评选活动自2012年8月启动到2013年10月颁奖，分五阶段，历时长达一年多的时间。三和国际旗下深圳金海通电子科技有限公司被提名为中国印制电路行业第三届“优秀民族品牌”企业。为此，本报记者特别采访了三和国际集团董事长兼CEO张华先生（以下简称“张董”），请他谈一谈对“优秀民族品牌”的理解。

记者：首先请您简单介绍一下三和国际的成长历程？

张董：三和国际成立于1985年，伴着改革开放的大潮，初期是从事丝网印刷加工，到后来，因为国家改革开放的不断深入，工业的快速成长，有很多的生产需要引进先进技术和材料，于是我们开始引进国外先进的丝网印刷技术、设备和器材。那时候，为了推动先进技术在国家发展，同时满足客户对器材越来越大的需求，我们经常和相关的国家行业协会一起举办技术论坛，取得了很好的效果，影响很大。

改革开放给了三和国际很好的商机，连续二十多年，我们都是专业的丝网印刷器材设备的代理贸易商。在2005年的时候，企业发展到一定的规模，这时候国家的法律，行业的规范需要我们进行一个重大的变革。我们从阳光经营开始，到走专业化道路，同时也给我们优秀的员工和高管提供一个良好的事业平台。我们在走专业化道路方面进行了一个细分，特别是在卓越绩效模式的推动下，进行了战略的转型。所以，三年多前的转型对于三和国际是非常非常关键的，三和国际从传统的代理贸易商成功转型成为科技印刷顾问式系统服务商、整合商、一揽子解决方案的提供商，为客户带来更多的独特价值。

为客户省心、省事、省钱，超越客户期望是三和国际的服务宗旨。所以，我们又进行了行业的细分，集团专注于光电触控屏、印制电路、外表装饰三大高科技产业，为三大行业目标



张华董事长接受记者采访

客户提供有附加值的产品，为客户带来具有独特价值的服务。目前，国家稳定、经济繁荣、人民生活不断改善，给了三和国际很好的商机。我们会继续努力将三和国际的事业持续推动，一切围绕着客户需求去开展工作，为客户带来更多更好的服务。

记者：您是如何理解“优秀民族品牌”企业重要的特质，比如品牌建设、社会责任、技术革新等方面？

张董：中国印制电路行业协会“优秀民族品牌”评选具有重大意义，三和国际非常荣幸获得这个大奖的提名，我们深感高兴。作为优秀的民族品牌，我觉得首先需要企业自身有较好的经营成果，同时能持续的发展，在做强做大方面能有所突破；第二，要对行业有所贡献，我们去年成立了中国印制电路行业协会材料分会并担任会长单位，承担了这样一个责任和使命，我们和材料制造商、代理商、服务商一起为行业的客户，在印制电路广大用户里，从新材料、新工艺、新技术等方面，为行业的发展作出贡献，为客户提供更多的资讯，优质材料的供应，帮助客户成长；第三，要在做好自身企业和行业推动的同时，对社会也是有贡献的，三和国际从2009年开始，每年在深圳这样一个大都市里，持续举办孔子文化节，为建设和谐社会作出了贡献。

现在社会腐败、造假等悲剧问题不断发生，在经济发达的社会里，为什么会出现那么多问题？我认为非常需要孔子儒家思想文化对我们的熏陶和影响。孔子儒家思想文化对我们做人、做事，对我们成长、成功和幸福都会带来比较大的启迪和人生感悟，我们要清晰人生的追求，我们要明白诚信对我们做

人和做企业的大道，我们要明白人生追求的是幸福，而幸福便来自于诚信、共赢、感恩。在三和国际有一条“指路明灯”的企业文化，这条企业文化就是“诚信、共赢、感恩是事业成功的三大基石和幸福源泉”。今年两会期间，李克强总理在答记者问时说了一句话：“行大道、民为本、利天下”。什么是大道呢？以我自己的理解，诚信就是大道，有了诚信才有根本，有了诚信才有未来；我们深深懂得，做事需要共赢，有了共赢一切才能简单，有了共赢我们的事业才能持续；同时，我们也深深懂得感恩的重要，感恩能化解心中的怨恨，让社会更和谐。所以，三和国际是一家有信仰、有追求、有使命的儒商企业，我们愿意为和谐社会作出贡献。

记者：请您展望一下三和国际未来发展的目标和前景？

张董：三和国际是一家具有28年发展历史的企业，我们从传统的代理贸易商转型成为科技印刷顾问式系统服务商、整合商、一揽子解决方案的提供商。我们打造卓越绩效企业，需要长期的持续推动深圳市市长质量奖。卓越绩效和市长质量奖，也是我们经营企业的国际最高标准，对我们企业未来的持续成长，特别是在为我们目标客户提供更多独特价值方面，是能作出积极贡献的。所以，我们所做的一切都是要围绕我们的企业战略和企业文化，同时更重要的是，我们要了解客户的痛点和需求，如何帮助客户在他经营企业的时候给到更多帮助。

我对三和国际的未来充满信心，我们有更多的战略规划，一切一切都从利他的指导思想与共赢的合作理念，和我们的客户、供应商一起成长。我们持续做好企业的同时，也为行业多作贡献，也为社会的繁荣稳定，提升国民幸福指数方面作出贡献。

记者：对于参加此次评选活动您有何感受和期待？

张董：这次中国印制电路行业协会举办的评奖活动有很重要的意义，既然是优秀的民族品牌，那么我们将继续将它做好。因为它是从企业的诚信到行业、社会担当精神的表现，也是愿意为行业，为社会作出贡献的榜样企业，社会也需要这样有代表性的企业，作为一个行业的榜样。让我们一起努力，将中国印制电路“优秀民族品牌”打造成为一个有口碑，得到行业和社会高度认同的品牌。

我希望这个活动可以持续的举办下去，让更多的优秀企业成为民族品牌的一份子，也期待我们这样的优秀民族品牌的评选活动越办越好，越办越成功，让“优秀民族品牌”这个牌子更加响亮。

■ 文化传播中心/危阜军

## 深圳市三和仁爱文化基金会成立



经深圳市民政局登记批准，深圳市三和仁爱文化基金会于2013年8月7日正式成立。深圳市三和仁爱文化基金会的成立，对于弘扬和传播孔子儒家思想文化，推动社会和谐健康发展，提高国民的幸福指数等具有重要意义。基金会的宗旨是：弘扬孔子思想，复兴民族文化，振兴国民道德，促进社会和谐。基金会募集资金将用于承办“深圳孔子文化节”，资助儒家文化研究、交流与弘扬传播以及举办传统文化纪念活动等文化公益事业。

深圳市三和仁爱文化基金会是由深圳华瑞三和集团有限公司发起成立的。基于对民族优秀传统文化的深度关切及对社会公益事业的热爱和奉献，深圳华瑞三和集团有限公司与广东高科技产业商会、深圳孔圣堂自2009年起，每年持续举办大型文化公益活动——“深圳孔子文化节”，为深圳的经济和文化发展及和谐社会建设发挥了积极作用！

深圳市三和仁爱文化基金会成立大会定于2013年10月20日在第四届深圳孔子文化节期间隆重举行，届时，活动将邀请政府领导、企业家、儒家学者、媒体记者等共同参与，竭诚欢迎社会各界有志于弘道之士积极关心支持，为弘扬孔子思想，传播优秀传统文化，以及促进家庭和睦、社会和谐与世界和平而不懈努力！

■ CEO办/盛伟

**VINNT 万瑞S D系列镜面油墨**

**主要应用领域：**  
高档装饰面板、玻璃COVER LENS等

**优点：**  
高亮的外观效果、强化玻璃上可以过10天的高温高温(80℃,RH80%)

**印刷工艺及参数：**

- 网版目数、张力：250-300目的网版、机印20N；
- 胶刮度数：75°至80°的胶刮；
- 工艺流程：加入固化剂SF-2004XL比例6%，及适量稀释剂SG-1001，充分搅拌均匀；进行一次印刷；干燥条件180℃×（10至15分钟）或165℃×（20-30分钟）。

联系人：  
华北 022-58388698 18222638168 陈先生  
华南 0755-83411488 18675596956 刘先生  
华东 0512-57051208 13773101507 费先生

**VINNT**

**产品特点**

- NH系列玻璃油墨是高性能双组份油墨，常规用于普通玻璃、钢化玻璃
- 固化后与玻璃层具有良好的附着力、耐水性、耐盐雾和化学抗性
- 具有较高的表面硬度和耐磨性。一次印刷无针孔、锯齿等现象

**使用方法**

- NH系列油墨必须搭配本系列玻璃专用固化剂使用NH-003固化剂，添加量为10-12%
- 稀释剂NH-051，可添加5-15%。推荐烘烤温度为130-180℃，时间为15-30min
- 使用350-420目丝网印刷、网版膜厚8-10u、印刷适性好

**高性价比、高稳定性！**

联系人：通讯数码科技事业部 朱先生 0755-29496039 13423872810



以孝事君则忠，以敬事长则顺。——《孝经》



华南大区获得调薪员工代表合影

三和国际集团为所有员工提供了发展和实现个人价值的平台，集团在2013年中旬结合目前公司的激励体制，为部分优秀的员工给予了加薪的奖励。希望所有员工在今后工作中能够不断付出和持续成长，大家能够与三和一起成长！8月19日，华南大区召开了一场鼓舞人心的加薪分享会，会上公布了今年7月华南大区优秀员工的调薪名单。

主持人对调薪名单人员的调薪比例和调薪原因进行了详

## 创造自有分享 付出必有回报

细的说明，并对此次获得调薪的员工表示了祝贺。会上，几名优秀骨干相继分享了调薪后的感受。

厦门办事处陈经理的分享给人留下了深刻的印象。他说，首先要特别感谢公司和事业部对我工作的认可和鼓励，三年前怀揣梦想来到三和这个大家庭，三和的氛围深深的吸引了我，当时就下定决心在这个舞台上做出一番成绩。

回想起来，从当时的广州分到现在厦门办事处，一路走来，有过懵懂和迷茫，也有过抱怨和不理解，但是自始至终都没有放弃最初的那份决心。一步步走到今天要特别感谢吴总和汤经理还有各位帮助我的前辈和同事。在我遇到困难的时候，你们指导和帮助我；在我心态出现问题的时候，你们开导我；在我情绪低落的时候，你们鼓励我，让我快速的成长。

在这三年多的时间里，我最大的感悟就是只要我们摆正心态，坚持不懈的努力和付出，就一定会有收获，公司企业文化中的“奇景观”我觉得说的非常的好：当你付出不亚于身边任何人的努力并全力以赴时，事业定能突破，幸福人生将会实现。我将以这条企业文化为座右铭，争取有更好的成

绩回报公司，我相信一切都会越来越好！谢谢！

华南大区吴总总结发言：第一，首先对于此次调薪的优秀员工表示热烈的祝贺！第二，给大家分享一下目前公司的激励体制，主要是营销一线、技术线和后勤线，不同岗位的员工有不同的激励体制，本次华南大区调薪比例是13%，调薪的原则为营销一线首先绩效要优秀，是优秀的骨干和苗子。在三和国际集团提供的这样一个平台，每一个人都有机会。第三，资源是有限的。重庆办事处的杨经理兢兢业业在三和和工作11年，一直保持着勤俭节约的良好作风，虽然没有用到公司配备的很多资源，但是仍然尽职地完成重庆办事处的各项工作事项。希望杨经理尽快组建团队使重庆办事处能够成长起来，发挥更大的作用。通过华南大区目标的调整，希望业务一线、客服部门和电子商务能够发展壮大，希望大家在未来能有精彩的表现！

最后，吴总鼓励在场的所有员工，调薪对于华南大区的所有员工都是有可能的，希望这次的分享能激发大家工作的热情。

■ 华南大区/蔡山山

## “人才观”助我们成长

初到公司，就被公司浓厚的企业文化氛围所感染，最吸引我的是公司的培训文化。从人力资源部了解到，我们公司每个月都会有各类培训，从销售技巧到团队管理，从产品知识到实操技术，从财务知识到儒家文化，内容丰富多样。我觉得这就是我想要的平台，一个注重人才培养的企业。

在试用期的那段时间里，公司组织了新员工培训，培训师们清晰的讲解，激情而不乏幽默的演讲风格，让我们新员工在最短的时间内学习到了公司的企业文化、最新的产品知识和技术知识。在一场企业文化的培训中，公司的“人才观”深深的影响了我：将活干好的人是有价值的，能解决问题并能指导别人解决问题的人更有价值，能预见问题并能避免问题发生的人最有价值！我常常思考自己要做个什么样的人，电视剧《士兵突击》中许三多的目标是做个有意义的人！我没有许三多那么崇高的定位，我对自己说要做一个有价值的人。而做一个有价值的人，就得先将自己的活干

好。

在日常的工作中，我一直都记着要做一个有价值的人，能够为公司创造利润。纵观身边的同事，他们也都在实现着自己的价值，很多优秀的同事已经能够做到指导别人解决问题。同时，我也得到了部门领导和老员工的很多支持和帮助，公司有一条不成文的规定是“传、帮、带”，也是在这种氛围下，让我用最短的时间进入了工作状态，并能独立完成很多事情。

在这一年多的工作中里，我学到了很多以前未接触过的东西，也遇到了一些困难，在“人才观”的指引下，先想办法自己解决，自己不能解决的请求领导或同事的帮助共同解决。现在我也算是老员工了，在自己工作之余也会给予新进员工我力所能及的帮助。

在以后的工作中，我会一如既往的将自己的活干好，并且继续保持公司“传、帮、带”的传统，最后争取做到最有



本文作者：杨巍

价值人才的标准，成为能预见问题并能避免问题发生的人。

■ 华南大区/杨巍



本文作者：李正福

## 如何更好更快地服务目标客户

我有一个目标客户在东莞市，这个客户已经由我服务了一年半，月成交额非常可观。在整个服务过程中，我发现客户在快速发展，人员配备不多却实现了较高的产值，其中有几点是值得学习的：

1、此客户所有管理过程采用系统化操作，实现专业快速反应。以简单的对账事宜为例，一般的客户可能需要2-3个人才能完成从对账到付款的过程，但这个客户却完全采用系统化，供应商只需要参照客户系统进行对账，节约了自身人力资源，也为合作客户节省了不必要的麻烦。

2、此客户的员工非常稳定和敬业。在我服务的这段时间内，与我有过接触的将近30人，所有的人员都没有变动过。他们的采购开发人员非常敬业，经常晚上七八点还在给供应商发邮件沟通工作。

3、结果导向和良好沟通。在他们的生产管控过程中，结果永远是第一位的。该客户的采购会因为某一紧急物料的交期，持续与供应商不同层次的人员进行沟通，直到达成目标。

我认为，作为这类目标客户的供应商，也必须做到以下两点：

1、业务人员必须与客户所有相关人员实现对接和沟通，特别是客户的研发人员，实现项目全程跟进，做出快速反应。

2、另外作为业务的支持和协助部门，后勤部门做好配合和支持工作，对关键流程和紧急节点快速反应和联动，真正服务好目标客户。

■ 光电触控屏事业部/李正福

**TINRE 天佰**

### 天佰感光材料系列

TINREEM800、EM1000S、天佰环保洗版剂

天佰系列感光浆，固体含量高，极适用于潮湿气候，更低的RZ值、更高的分辨率，有效提高膜面平整度、防渗透。

**环保洗版剂：**

具有低气味、低挥发性、低易燃性以及和水混溶的混合性溶剂，比起传统的油墨清洗剂含有极少对操作人员有害的化学物质，产品可进行生物降解。

联系人：华南区域：13509620157 王小姐  
华东区域：15950185710 武先生  
华北区域：18920903296 马先生

**高性价比的产品，是您真正做到省心、省事、省钱的最好选择！**

### 绿固热硬化白色绝缘油墨

**产品用途**  
适用于OGS的一款高品质、耐高温黄变的油墨；

**产品性能**

1. 高温300以上，白色不黄变；
2. 印刷后，油墨面平整度极高；
3. 高温高湿后，附着力百格能满足行业需求。

**OGS - 我们的独白**

联系人：光电触控屏事业部 丁先生 0755-83411488-119 13590423312



身体发肤，受之父母，不敢毁伤，孝之始也。——《孝经》

员工专访

自我修炼 持续成长 不断突破



金海通电子科技事业部产品主任郭丹丹接受本报记者采访

她是山西姑娘，为了寻找梦想，不远千里来到深圳这个多元化的大都市，在三和这个共赢的事业平台上开始了她的逐梦之旅。她是金海通电子科技事业部产品主任郭丹丹。

感恩：涂总是我的恩师

2010年10月，刚到深圳的郭丹丹面试了金海通事业部市场总监助理的职位，她大学主修的是英语专业，第二外语是日语，当时事业部有很多供应商都是来自日本，语言上的优势为她赢得了市场总监的青睐，这位当时的市场总监正是现任金海通事业部涂利伟总经理。

入职后不久她发现由于缺乏对产品专业性方面的了解，这成了和业务沟通的最大障碍。在完成本职工作之余，她时常会向公司的工程师或老业务员请教有关产品和行业的知识，渐渐地她对产品有了总体的认识。为了更好的学习产品知识，涂总建议她将所有的产品和样品整理在一起做成一个产品册，这样不但可以直观的认识产品，而且更容易去理解这些产品的性能是如何实现的。在做助理期间，郭丹丹积累了丰富的产品知识。

2011年，涂总升任事业部总经理，组建金海通市场部，在一年的市场总监助理工作期间，郭丹丹踏实、认真、执行

力强的工作风格得到了涂总的肯定。由于她平时经常和供应商互动，与他们保持着良好的关系，涂总决定将东洋这个品牌交给她来负责。

在接手东洋这个品牌的时候，东洋的销售并不是很理想。当时有竞争对手的产品占据了大部分市场份额，而我们的市场占有率很低，如何在这样的情况下击败对手？涂总采取了正确的营销策略，我们和供应商联合，在产品方面做差异化，在价格方面给客户支持；另外还做终端客户的关系，只要终端客户认准了我们的产品，终端客户就会跟我们的客户指定要求使用我们的产品。“在涂总的正确领导、集团各部门的帮助和支持以及团队的共同努力下，东洋产品的出货量每年都是翻倍的增长，整个销售额占事业部较大比例”，郭丹丹说，这是她来三和之后最引以为傲的事情。

从助理到产品主任角色转换期间，郭丹丹也不是一帆风顺的。刚开始的那段时间，经常接到客户的投诉，动辄就是索赔上万元，她要不断地把问题反馈给供应商，争取得到供应商的支持。但有时供应商需要产品的具体操作参数，她就必须要再打电话问业务员，这样一来二去花了不少时间。这时，涂总鼓励她多到客户现场去学习，做市场的只有多和客户沟通、了解客户的需求和痛点，我们的方向才不会偏。只有真正把客户的工艺摸透，带回的信息才是最客观、最有价值的，供应商才能准确的向客户所需要的方向去改善产品。很多事情只有先做了才知道这样做对不对，只有做了才知道该从哪些方面去改进。郭丹丹说：“涂总的话对我帮助很大，他是我的恩师，是他的信任和指导让我不断成长，从最开始不熟悉品牌和市场，到后来销售额成倍的增长，这都离不开涂总的指点和帮助，我很感谢他。”

专业用心感动客户 赢得客户信赖

谈到感触最深的企业文化，郭丹丹认为公司的服务宗旨“为客户省心、省事、省钱，超越客户期望”对她的影响尤为深刻。今年年初，我们接到一个重点客户的信息，有多个竞争对手通过低价的方式介入，出于对我们公司的信赖，客

户第一时间将这个信息反馈给我们，希望我们做出反应。接到客户反馈的消息，我们立即与供应商沟通，提出要求研发新的、性价比更高的产品。对于新产品，客户总是抱有一些顾虑，为了打消客户的疑虑，我们的工程师去客户那边，做了系统的产品知识培训，让客户了解这是一款升级版的产品，尤其是在成本方面，可以给到客户极大的竞争力。

在新产品研发出来之后，我们马上给客户试样。虽然新产品在推出之前做过的可行性实验都通过了，但样品交给客户试样后还是存在这样或那样的操作问题。由于是新推出的产品，客户对是否使用产生了顾虑。收到消息后，我们立即邀请供应商工作人员一起到客户现场了解实际情况，回来后针对客户的需求做了产品改善，很快就将改良后的样品送到客户手上，客户试样后向我们反馈操作问题确实有了改善，同时在产品主要性能方面和其他品牌对比有很大优势，大大超出了他们的期望。现在这批产品已批量到货，客户在九月份会正式导入我们的产品。以此为契机我们邀请到了客户的高层到我们公司参观，当他们看到三和国际的服务宗旨时，感慨说现在的公司大多都很看重自己的利益，很少能把客户的利益放在首位，后续将在其他产品方面加强和我们的合作。

在三和，郭丹丹还培养了自己的一项特长，那就是做主持人。她本来是一个不善于在公众场合说话的人，自从公司有每天早上跳晨舞的惯例后，她被推荐当主持人，刚开始确实比较紧张，但是在熟练之后，每次都能比较流畅的主持完晨会，这为培养她的主持能力打下了基础。除了晨会的主持，她还主持了公司去年的年会，获得了领导和同事的赞许。

三和的企业文化是给有梦想的人以启发的，三和的事业平台也是为给有梦想的人搭建的，相信郭丹丹和所有年轻的三和人一样，将在三和的事业平台上持续成长、放飞梦想、一展宏图！

文化传播中心/李焯

行动成功一半

执着定能突破

我们金海通有一款OEM油墨产品——天慧字符油墨。该产品以其独特的产品特性，是公司今年重点推广的一款高性价比产品，该产品在华南和华东区域已经有了稳定的销售。但是苦于没有较大客户的支持，销量一直没有明显的提高。一次偶然的机会，我们得知一家PCB行业国有企业在同款车型的使用上出现了问题，我们项目二组接到消息后马上成立推广项目小组，针对天慧字符油墨在该公司展开项目推广。

该目标客户在南山和龙岗设有两家分厂，我们选择在南山厂进行前期推广，如果南山厂推广成功，后续会经过这边采购的介绍在龙岗厂直接批量使用。推广初期，我们进行了前期产品介绍、功能介绍、产品市场占有率等方面的讲解，刚开始我们的产品没有有效的打动客户，没有得到客户的试样机会。但是我们并没有轻易放弃，我们的业务和市场人员每次拜访客户都会提到该油墨，大概经过了两个月时间的攻关，客户终于答应给我们公司天慧字符油墨产品试样的机会，我们多次的介绍和诚意得到了客户的认可。可见只要抓住机会，付出有效行动，就能有所收获。

客户安排的产品测试有三家公司的产品同时参与，另外

两家竞争对手的产品在前期样品测试中已经被淘汰，但是我们的产品也出了一点小问题。我们希望再做一次产品测试，根据客户的需求做出相应调整。经过我们的沟通协调，客户答应修改工艺制作参数来配合再次测试。于是，我们的技术部工程师又重新整理参数，规划测试方法，配合产线制作。

在此期间，我们项目组成员业务部、技术部、市场部同事都参与到该项目中来，进行分工合作，做到互相配合，优势互补。我们不断采取业务攻关、样品支持和现场跟进测试安排等，每一项工作都做到尽善尽美。

我们用心的服务和执着的精神让客户非常感动，客户感觉到我们在帮助他们。经过我们项目团队的共同努力，产品测试终于成功，后续的小批量产品测试也顺利通过。没多久之后，终于接到了客户的第一批订单，虽然暂时数量不多，但是这家客户有很大的使用量，后续还会有更多的合作。这是一个好的开始，是我们团队的执着和付出变不可能为可能，最后获得客户的认可，从而达到销售。

根据该客户目前的使用量，相信这款产品的销售很快会



本文作者：黄文焯

有更大的突破。这些成绩都来自于我们项目组每位成员的辛勤付出，还有我们的企业文化指导我们展开工作，面对困难我们要敢想，想如何让客户认可我们的产品。在机会来临的时候，我们要学会把握机会，采取积极有效的行动。行动非常重要，我们不做纸上谈兵，要付出实际行动，因为只有行动了才会有结果，加上我们的执着精神，我们一定会有很好的业绩突破！

金海通电子科技事业部/黄文焯

精密丝印网版——高品质丝网印刷的保证

【网版制作环境】

- ◆千级涂布环境、万级净化车间及防电处理精密网版生产。
- ◆制作精密网版之精良设备。
- ◆高精度的检测仪器及设备。
- ◆优秀、高效的生产和服务团队。



联系人：通讯数码科技事业部 郭小姐 0755-28176600 13510674880

触摸屏化学材料——绿固

专业、系统、定制化的触摸屏化学专用产品！

- ◆ 保护膜：正保、背保
- ◆ 热固型和UV型耐酸油墨：电阻触摸屏、电容触摸屏
- ◆ 绝缘油墨：高透白色，高透黑色，UV型，热固型
- ◆ OGS配套产品：耐高温绝缘油墨，CNC保护漆、抗氢氟酸保护膜、光阻剂



联系人：光电触控屏事业部 丁先生 0755-83411488-119 13590443412



子曰：“夫孝，德之本也，教之所由生也。”——《孝经》



本文作者：唐群英

每一个人都应该有这样的信心：人所能负的责任，我必能负；人不能负的责任，我亦能负。如此，你才能磨练自己，求得更高的知识而进入更高的境界。——林肯

记得屈原的《离骚》中写道：“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”。我想“负责任”也应有这样的精神，不是为了只是应付责任，而是用心去探索怎么服务客户，超越客户期望。如果是负责任的按货期交货给客户，这充其量就是用“行”服务，但如果你用“心”服务，这样才能持续改善。我想问家人们一个问题：你们为三和国际未来的发展做好准备了吗？也许有些人会有这样的心声，在平凡的岗位上工作，我们能做什么？那些都是领导的事情。在这里，我想大声地说：“你们错了！”在公司的发展过程中，在平凡的岗位上，我们虽然只是一名普通员工，但是，我们爱岗敬业的

### 用心诠释责任

实际行动必然成为公司发展壮大的坚实基础。那么如何用心诠释责任，用实际行动证明，我想可以从以下几点入手：

1、利用空余时间学习，提升综合能力。“闻道有先后，术业有专攻”，现代人力资源理念提倡让专业的人做专业的事，这样才会达到事半功倍的效果。有分工，有合作，这样有各种专业技能的人才能在组织中发挥出水平，工作质量和工作效率才会提高。

胡适先生说，人与人的区别在于八小时之外如何运用。有时间的人不能成功，挤时间的人才能成功。八小时之内决定现在，八小时之外决定未来。什么样的想法什么样的生活。有学习才有选择权，没有知识，要有常识。不是社会发展太快，是我们思维反应太慢，为什么我们思维太慢，是我们没有跟上学习。爱学习的人如同长高的树，自然会有高藤来缠。一个人不学习，就会与社会脱节，跟不上时代步伐。工作是一个积累经验的过程，学习是一个成长的过程，我们应该充分利用八小时外的空余时间加强专业知识的学习，提升综合能力。

2、明确自己的工作职责。在工作过程中，对于一件事情无法确定是否在自己的工作职责内时，出现推卸责任、吵架的现象就越多，就会有这样的声音：这不是我的工作职责范围内，也不是我的责任等。首先，每个岗位都有自己的岗位职责说明书，遇到不确定的工作职责，可以查阅岗位职责说明书；其次，如查阅后仍不明白，可以查阅下相关的体系文件或者咨询上级。只有明确自己的工作职责，才能有目标有方向去发展，担负起相应的责任，用实际行动证明自己的工作能力。

3、完成每一项工作时，把自己当成客户去体验。我想大家应该听说过这样的故事，日本有个酒店，服务员洗过的马桶的水要求服务员自己都能喝。如果自己都不满意自己的成果，更何况是客户呢？回头过来看看我们在各自的岗位中，

一个生产员工做的产品是否可以有百分之百的信心交给下一道工序，一个研发人员看到自己研发的产品，自己是否有购买的欲望呢？这些都告诉我们要把工作做到极致，而不是敷衍了事，只有这样才能为客户省心、省事、省钱，超越客户期望，只有这样才能把看似平凡的工作做到不平凡，只有这样才能实现我们的独特价值。

4、持续改善，精益求精。持续改善的策略是日本管理部门中最重要的理念，是日本人竞争成功的关键。持续改善的关键因素是：质量、所有雇员的努力、介入，自愿改变和沟通。持续改善在世界范围内对企业的影响非常大。

虽然持续改善主要应用于企业的生产、管理，但是，持续改善实际上更是一种工作哲学，通过持续改善可以改进我们的工作和生活的每个方面。如今的社会信息每天千变万化，我们必将要跟得上社会发展的步伐，不然就会被淘汰，所以我们需要时刻准备用持续改善的心态去做每一件事情，每次做一件事情都要有所提升，长期积累下来才会有更大的改进和突破。持续改善、精益求精我们的工作也是“负责任”的重要表现。不管从事什么工作，都需要持续改善，只有持续改善，才能将工作做得更好。

5、总结归纳。俗话说，好记性不如烂笔头。将在工作的过程中遇到的难题或者犯过的错误一点一滴的记录下来，找出解决问题的办法，在以后的工作中持续改善，把工作做到精益求精。总结归纳的最终目的就是为了让我们的审视过去，审视自己，不逃避责任，不气馁，不抱怨公平与不公平，让我们坦然面对一切，用沉着、冷静、理智的方式解决问题，得出经验，从错误中吸取教训，在工作中不断挑战自我，突破自我。

公司企业文化中的三大要素是“负责任，用心做事，用命工作”，只要百分之百负责任的良好心态素质，全身心的投入，快乐工作、享受工作、忘我工作，定能创造人生奇迹。我们能做的就是用心负责对待工作，在成就自我的同时定能创造公司的美好未来！还在等什么呢？从这一刻起用实际行动证明吧！

■ 通讯数码科技事业部/唐群英

### 读《老王的奖金》有感

无意间看到一个小故事，文字通俗易懂，第一次读它时觉得很好笑，但细细品味有发人深省的力量洋溢在字里行间。它贴近生活，是生活的一个小缩影，引起很多人的共鸣。

首先一起分享下这个小故事：老王辛苦了一年，年终奖拿了1万，左右一打听，办公室其他人年终奖却只有1千。老王按捺不住心中狂喜，偷偷用手机打电话给老婆：亲爱的，晚上别做饭了，年终奖发下来了，晚上咱们去你一直惦记着的那家西餐厅，好好庆祝一下。

老王辛苦了一年，年终奖拿了1万，左右一打听，办公室其他人年终奖也是一万，心头不免掠过一丝失望。快下班的时候，老王给老婆发了条短信：晚上别做饭了，年终奖发下来了，晚上咱们去家门口的川菜馆吃吧。

老王辛苦了一年，年终奖拿了1万，左右一打听，办公室其他人年终奖都拿了一万二。老王心中郁闷，一整天都感觉像压着一块石头，闷闷不乐的。下班到家，见老婆正在做饭，嘟嘟囔囔地发了一通牢骚，老婆好说歹说劝了半天，老王才想开了些，哎，聊胜于无吧。把正在玩电脑的儿子叫过来，摸给他一百块：去，到门口川菜馆买两个菜回来，晚饭

咱们加两个菜。老王辛苦了一年，年终奖拿了1万，左右一打听，办公室其他人年终奖都拿了五万。老王一听，肺都要气炸了，立马冲到经理室，理论了半天，无果。老王强忍着怒气，在办公室憋了一整天。回到家，一声不吭地生闷气，瞥见儿子在玩电脑，突然大发雷霆：你这个没出息的东西，马上要考试了，还不赶紧去看书，再让我看到你玩电脑！

拿同样的年终奖，在不同的环境下却给人造成了截然不同的感受。人的幸福指数与金钱多少、地位高低、年纪大小关系不大，很大程度取决于人的心态，乐观、积极会使人幸福感增强。因为很多人的快乐，并不在于自己有多好，而在于在比别人好多少；很多人痛苦，并不在于自己有多不幸，而在于比别人更加不幸。这种无谓的快乐和不幸，不仅浪费了自己的精力与感情，也使自己变得卑微与渺小。

古人云：不以物喜，不以己悲。虽然我们不能完全照搬硬套，但是其中蕴含的精髓可以借鉴。我们要以平常心对待身边的事和人，在自己的生活中积极寻找快乐。保持这样的生活态度，必然会在生活中体会到许许多多别人未曾发现的美妙滋味和人生领悟。生命其实可以被看作一种物质，它是



本文作者：祝小洁

以时间为单位的。我们大部分人的生命长度看似相近，但是在这生命里，不同的心态下感受到的人生却大相径庭。所以，生命的宽度与高度取决于我们以什么样的态度和方式去活。

■ 财物管理中心/祝小洁

SEFAR 赛发高张力网布

市场中的领先者，网纱中的领导者

产品优点：

- ◆ 绷网时张力高，稳定后能得到更高张力
- ◆ 比其它产品提高生产率四分之一
- ◆ 比其它产品使用周期延长三分之一
- ◆ 成本节约三分之一

联系人：华南产品顾问 13682569512 雷先生 华东产品顾问 18913202601 余先生  
 华北产品顾问 13902314987 潘先生

Fimor Serilor Lx® 产品介绍

优点：

- 出色的耐化学性
- 卓越的耐强溶剂性
- 优异的耐磨损性
- 环境的稳定性极强 (温度，湿度)
- 使用效果好
- 独立包装，防止受光线和灰尘的污染
- 胶刮上的独立喷墨批号和参考号

联系人：金海通电子科技事业部 胡先生  
 手机：13715290054 电话：0755-83411488-186



子曰：“教民亲爱，莫善于孝。教民礼顺，莫善于悌。”——《孝经》

## 快乐工作 快乐生活

——记通讯数码科技事业部肇庆之旅



通讯数码科技事业部肇庆之旅合影

我喜欢旅行，在城市待久了总想去外面走走，看不一样的风景，呼吸不一样的空气，体验不一样的生活。然而旅行给人的意义绝非只是走马观花的去看一个城市的过去或者现在，它带给我们更多的是一种心灵的平和与内心的触动。

8月3日-4日，我们事业部组织了一次户外活动，期待已久的旅行终于如约而至，这是我从来没去过的一个城市——肇庆。

一大早，大家都已在公司门口集合好，看看大家的装备倒还挺有几番旅行的味道。终于上路了，大家内心的激动不言而喻。如果你猜我们会在车上睡觉的话你就大错特错了，难得有个大家聚在一起还这么轻松的氛围，怎么能睡大觉呢？于是在大家的一致要求下，有趣的分组表演开始了。

唱歌、快板、笑话齐齐上阵，虽然大家都是业余的，不乏有些很有才的家人，连导游小姐也跟着我们一起玩起来。

在一阵阵的欢声笑语中我们来到虎门大桥，当时恰逢下着小雨，隔着车窗望出去雨中的大桥显得别有一番味道。该桥东起虎门威远，西接南沙，横跨珠江口，全长15.78公里，沟通广东东西两翼。在1997年7月1日香港回归之日的这个特别日子里，它正式通车了，作为广东省人民献给香港回归的礼

物，江泽民也为之题名“虎门大桥”。

面对这个伟岸的艺术品，我们不得不感叹人类智慧的伟大！经过近4小时的车程，我们终于到达了此行的目的地。肇庆的街道当然不像深圳那般繁华，但是却有它自己的特色。街道两旁的建筑大多还是普通的居民楼，没有太多的高楼大厦，所以视野都是比较开阔的。

肇庆的一大特色就是当地的端砚。肇庆端砚与湖笔、宣纸、徽墨并称“文房四宝”。其石质纯净细嫩，蘸墨笔锋经久不退，其雕刻也相当精湛，被历代列为贡品。肇庆享有“中国砚都”的美誉，当地端州盛产的端砚自唐后为贡品，为中国文房四宝之首。唐代大家李贺就曾写下“端州石工巧如神，踏天磨刀削紫云”，赞美精湛的端砚制作技术。

在街道两旁随处可见大大小小的卖端砚的店铺，不一会我们就到达了此次旅行的首个目的地——七星岩。

七星岩享有“岭南第一奇观”、“珠江三角洲后花园”、“人间仙境”等美誉。景区由五湖、六岗、七岩、八洞组成，面积8.23平方公里，湖中有山，山中有洞，洞中有河，景在城中不见城，美如人间仙境。七座排列如北斗七星的石灰岩岩峰巧布在面积达6.3平方公里的湖面上，20余公里长的湖堤把湖面分割成五大湖，风光旖旎。

乘船行于湖面，阵阵清风拂面，夹杂着青山绿水的味道，湖面时有飞鸟掠过，景致煞是怡人。随着船继续前行，眼前的景色也逐渐开阔起来。远处群山屹立，云雾缭绕，青山白云倒映在湖中，真的是如仙境般美丽。

结束了“七星岩”的旅行，我们启程到下一站——德庆盘龙峡。该峡位于广东省德庆县西北部，距县城28公里，整个生态旅游区占地3万亩，是一个原始自然生态旅游区，景区内古木葱茏，拥有得天独厚的山、水、森林等自然资源，是南中国最大的天然大氧库。来此地最让人兴奋的应该是漂流了。说实话，这是我第一次体验这种刺激的活动，十

分期待。

去的途中还出了点小插曲，由于司机师傅不太熟悉路线，走错了一段，导致我们差点错过当天的漂流，还好经过导游小姐的多方沟通最终我们还是赶上了。走了15分钟左右山路，我们到达了漂流的起点。一眼望去，好多人啊，山里气温很低，有点凉。但是大家也顾不得那么多了，穿好救生衣，戴上安全帽，急着开始了自己的漂流之旅。

我死死抓住皮艇的把手，生怕被甩出去了。浪花不停的拍在脸上、身上，一会又是急速的下落，甚是刺激。在半途中的一个相对宽敞的平地上，许多男同事聚集在此开始了他们的战斗。每一组下来的同事都被他们泼水，我甚至不敢睁眼看，也没处躲，仿佛在过泼水节一样，但是大家都玩得开开心心。

第二天的行程相对轻松了些。吃过早餐，我们游了金林水乡，这是一座拥有一千七百多年的历史，文化底蕴深厚、古色古香、自然景观丰富、充满神话色彩的古村落。村口有卖手工艺品的小店铺，不得不惊叹于他们灵巧的技艺。行走在乡间小路，还能看到田间耕作的农民，心也跟着宁静下来。在一处凉亭，大家还分队对起了歌，真的十分有趣。

最后的一站是竹园，可以买些当地的特产。让我意外的是当地的粽子居然特别好吃，粽子一上桌，立马被大家一扫而空。

两天的旅行很快结束了，我们踏上了归程。虽然有些累，但是很开心。生活就该如此，开开心心工作，开开心心享受生活中的美好。置身于大自然的伟岸、雄伟、浩瀚我们才真正意识到自己的渺小。但我们的却要像自然一样包容万千！不是么？多走出去看看吧，你会发现不一样的自己，不一样的生活。

■ 通讯数码科技事业部/彭小燕

## 别把失信当成一种习惯

7月，三和事业委员会华东支部的家人以“我们的指路明灯——诚信、共赢、感恩是事业成功的三大基石和幸福源泉”为题，开展了一场分享沙龙活动。

许多家人围绕“诚信”进行了分享，例如其中一位谈到，他以前的一个朋友借了他三千块，承诺很快还钱，然而几年过去了，一直没有兑现。最近联系一次，对方答应了还钱的期限，但后来却直接没了音讯，因为他坐牢了。故事引人发噱，但事实证明，失去诚信的人是没有好结果的。

还有一位家人分享道，几个年轻人结伴游泳，有一个开玩笑喊救命，几次之后没人当真了。当他突然溺水大喊狂叫时，大家都被他逼真的表演逗乐了——小伙再也未能爬上岸。这是一则真实的“狼来了”，带给我们的教训却又是如此深刻。

一个个精彩的分享，让整个沙龙气氛十分热烈，我也分享了自己的故事：以前有个跨部门的同事来向我借钱，说有公司快递到付，身上没钱很急，借200先垫上。我二话没说给了他，之后也忘了一段时间。过了不久听说此人要离职，好多人都找他借钱。我起初不相信，下班途中碰到他就问道：“兄弟，听说你要离职啊？”他断然否认。我心想那就是谣



本文作者：何洋

传了。结果这个人第二天就未在公司出现，从此音讯全无。他欠下那么多人的债，都成了白条。又过了一段时间，听说他家有许多人上门讨债，老婆受不了把他赶出家门，而家里门窗也被人砸完了。

一个个真实的故事，讲完总是让人揪心。很小的事，很少的钱，很小的玩笑，竟然引发了那么多的社会悲剧，这让我们不得不思索“诚信”的重要。

我记得大学英语课本上有一篇文章，是专门讲诚信的。最后一句话是：“Distrust can be contagious, so can trust”。意思是，失信会传染，同样，诚信也能。这一句话的落脚，还是希望让诚信能更广泛的传播。

当今社会，各种负面新闻充斥眼球，给我们提供了太多负面的东西，从借钱不还到合约欺诈，从不守诚信到丧尽天良，太多活生生的例子让每个人都心有余悸。这让我们都会在自己诚信的时候，去推敲别人是否能像自己一样诚信，推敲到最后，我们可能就失信在先了。

沙龙结束了，大家都从中学到了许多，领悟了许多。让我们不要再只为自己盘算了，为我们的子孙后代多考虑吧！毫无疑问每个人都希望自己的子孙后代生活在一个诚信和谐的社会，没有欺骗与奸诈，每个人都能安心工作与生活，快乐享受身边的一切美好。为了他们，让我们一起携起手，以身作则，弘扬和传播儒家思想文化，唤醒良知。我们每个人都付出一份努力，我们的后代必将收获无限，幸福生活！

■ 华东大区/何洋



**全自动PI补强/钢片预贴机PI3000**

**工作原理：**  
将卷料补强板材料在模具成型或裁切成型后，将成型后补强板材料自动贴到FPCB（柔性电路板）上。

**产品说明及特点：**

1. 在线编程简易、快捷
2. 整机人性化设计
3. 采用进口精密滚珠丝杆、高细分伺服电机、光学组件

\*卷料方式材料供给  
\*在线冲切技术  
\*材料零损耗

**技术优点：**

1. 自主知识产权的运动控制系统，视觉识别系统
2. 获得国家多项发明专利，适用不同材料，定位图形更换
3. 高效产出（一台设备可以替代8~10个人工作）
4. 自动记忆功能

\*模具与裁切组件快速切换  
\*温度可以调节  
\*适用不同材料，定位图形更换



联系方式：金海通电子科技事业部 巫先生 电话：186 7600 3892 0755-83411488-251 邮箱：wujing@samwo.com



曾子曰：“十目所视，十手所指，其严乎！”——《大学》

# 儒家修身之道：懂得反省、坚定信仰

## 反省内求

反省是大家都非常熟悉的一个词语，反省就是反过来对自己进行省察、考察。自己有什么样的得失，为什么人要反省？历史上，唐太宗李世民有“三镜”：以铜为镜，可以正衣冠；以史为镜，可以知兴替；以人为镜，可以明得失。以铜为镜是指从外型上反省自己，而儒家讲的反省是指从道德上、心灵上对自己进行省察，看看自己在德行上有没有亏欠，看看自己在言行上有没有过错。

我们每天都要照镜子，为什么不从德行上、心灵上、人格上去反省自己？恰恰最重要的部分被我们忽略，我们是不是每天都做到自我反省一次？儒家讲修身，孟子特别强调反省。反省实际上就是内求，内求是相对外求而言，是指通过反省以后知道自己的过错、缺点，从我们生命内在、心灵内在去求导致德行亏欠、言行不当的原因。很多人有了问题要找原因，基本上都一致外求，即从外去找客观原因。所以，一个人反省一定是从主观上，从自己生命内在找原因。只有内求，从自己身上找原因，才能认识到自己的不足，才能改过。改过之后才会谦善。如果只从外去找原因的话，就不会去改过、谦善，从而无法达到修身的目的。

曾子曰：“吾日必三省吾身：为人谋而不忠乎？与朋友交而不信乎？传不习乎？”曾子之所以成为圣人，就是因为他每天从三个方面去反省自己。如果我们坚持一个月每天像照镜子一样去反省自己，就一定会有进步。内求是一种修身的方法，孟子说：“行有不得，反求诸己”，意思是当自己的行为有不得当的，要反过来从自己身上找原因，这就是孟子最重要的反求诸己的修身方法。那么一个人是这样，一个企业、一个国家、一个民族，甚至整个人类都必须要学会反省，如果我们不会反省，就不会明白自己的过失，这样的状况发展下去非常危险，就达不到我们预期的目标。

## 笃信力行

笃，就是坚定不移，信就是信仰。只有神圣的东西才能



孔圣堂主事周北辰先生在三和国际授课

让我们仰望，我们相信的对象不光让我们相信，还要让我们仰望，因为他神圣，要么是神，要么是圣人，合称为神圣。神圣的事物需要我们敬畏、仰望。君子有三畏：畏天命、畏大人、畏圣人之言。

我们从小接受的教育都是无神论者，中国人这一百多年捣毁了自己的精神家园。如果北京的城墙现在还保留着，每年可以为中国创造巨大的旅游经济收入。现在的中国放眼望去，一样的街道一样的房子一样的红绿灯，在今天中国没有文化符号，没有精神象征，我们全都是无神论者。无神论的人不会有信仰，不会仰望谁。天命才是最高的、最神圣的，是绝对的真理和价值。

笃信，就是我们必须要有信仰，要仰而视之，达不到这个程度就会有进步。一个人没有信仰，会变成什么样呢？张华董事长谱写的《幸福歌》里面有一句是这么唱的，“若要幸福哟，有信仰”，要是没有信仰，幸福就不会实现。我想张董写这句歌词的时候是发自内心的，因为他有信仰。一个

没有信仰的人，他就是精神和灵魂上的流浪汉。就是因为很多人精神不知道安顿何处，才会出现那么多的心灵、心理问题。人的身体由两个部分组成，一个是“身”即身体，一个是“心”即灵魂和精神。

中国古时候的房子很多都是四合院，中间有一间堂屋安放天地君亲师神位，这说明我们中国几千年来家庭里面本身就具有精神和灵魂的安顿功能，也就是说回家身体和心灵都可以回家。而我们今天的房子基本上就没有这样的设计，从功能上讲，现代的房子在设计上根本没有考虑到心和灵魂，设计师们也是无神论者。

我们要修身，一定要达到信仰的高度，就要力行。力行就是坚定不移地努力践行、实践。我们信仰圣人之道，我们觉得仁、义、礼、智、信这些价值、理念值得我们相信和切身实践，也就是要“知行合一”。阳明先生在阐述“知行合一”的时候有一个精彩的比喻，知和行是一体的，不能先知道了才去做。

圣人说“信道笃则行之果，行之果则守之固”，有了坚定不移的信仰，我们才会去做，从中央到地方，整个社会都会呼吁做人、做生意要诚信，为什么不诚信的行为还是存在呢？就是因为大家还没有达到信仰的高度。所以，不信就不能践行，不能践行就不能坚守这种价值。所以，首先要有坚定不移的信仰，有了信仰才会去践行，当你果断地坚定不移地去践行的时候，你才会坚守这种价值。这就是信仰的力量、意义和价值所在。

一个人如果没有信仰，没有敬畏之心，没有什么价值可以坚持，什么都敢超越，什么都敢做，慢慢的就会变成小人。这些修身的方法大家要记在心里，细心体悟，落在“笃信力行”四个字上，相信大家都会有所成就。

■文化传播中心/李婵



## 孔子的师德观

孔子“有教无类”的教育思想，打破了当时“学在官府”的格局，使广大的自由民得到受教育的资格。为了使那些经济上并不富裕的人得到教育，他提出“自行束修以上，吾未尝无诲焉”意即“只要主动给我一点见面礼，我就不会不教他的。”他的这一思想充满了“爱人”的仁德思想，是“己欲立而立人，己欲达而达人”的具体表现，他要用自己拥有的知识、道德人格及能力去影响别人成为一个高尚的人，有道德的、有知识、有能力的人。这也是他“有教无类”的目的。在“有教无类”这种“仁爱”教育思想的指导下，广收门徒，出现了弟子三千的局面。

### 在教学态度上，始终坚持“诲人不倦”的乐道精神。

诲人不倦的乐道精神，是孔子对学生仁爱的又一种表现。为了教好学生，他倾心于每个学生，把所掌握的知识毫无保留地传授给学生。《论语》中曾不止一次地记载了孔子对弟子的教学态度。子曰：“二三子以为我隐乎？吾无隐乎尔。吾无行而不与二三子者，是丘也。”意为：他们这些学生以为我有所隐瞒吗？我没有任何隐瞒，我没有一件言行能不向你们公开，这就是我孔丘的为人。又说：“默而识之，学而不厌，诲人不倦”。

### 在培养学生的过程中，坚持身体力行的示范精神。

孔子从来主张说到做到，不发空论，不空许诺。他在对弟子进行教育时，自己也能做到身体力行。如要学生“崇德”，他自己首先努力加强道德修养。他要弟子们努力学习，自己更“发愤忘食，乐以忘忧”地奋发，起到示范的作用，表现了他对弟子的仁爱之心。

### 在教育教学中，善于观察掌握学生的个性，实施“因材施教”，“启发诱导”。

孔子在教学中善于分析他所教育对象的性格、才能、兴趣、特点，然后再进行施教。他准确地分出“柴也愚，参也鲁，师也辟，由也”，看到“师也过，也不及”的特点。当几个学生一起来到他身旁时，他能清楚地说出：“闵子侍侧，如也；子路，行行如也；冉有、子贡，侃侃如也。”他正是在了解学生的基础上对他们施行恰如其分的教育。孔子之所以能因材施教，是他对学生关心备至的仁爱思想的表现。

孔子所创立的师德观，充满了仁爱的哲学思想，正如他的学生子贡所赞颂的那样：“学不厌，智也；教不倦，仁也。仁且智，夫子既圣矣。”他高尚的师德，不仅是过去为师者学习的榜样，也是我们生活在当今时代的教育工作者的楷模。

■来源/知网空间

孔子是我国最早的，也是最有影响的思想家、教育家。他在从教的生涯中创立了系统的教育思想，为后来教育事业的发展起到了巨大的作用。其独特的师德观，成为后世为师者的指导思想，其身体力行的师范行为，成为后来为师者的榜样。孔子把仁作为人生的最高境界，仁是他最高的道德原则。由此，在他的教育思想中充斥着“仁爱”思想，在他的教学过程中饱含着“仁爱”的教学实践活动。  
教育对象上，第一个提出了“有教无类”的“仁爱”思想。

## 绿固紫外线硬化型耐酸性蚀刻油墨

### 产品用途：

适用于OGS和ITO导电玻璃；起到玻璃在耐酸制程中的线路保护作用。

### 产品性能：

- ◆丝印性好，印刷效果细腻，边缘整齐。
- ◆丝印精度高。
- ◆整体溶液型去墨，提高生产效率。



耐高温、无残胶、可剥性佳

联系人：光电触控屏事业部 丁先生 0755-83411488-119 13590443412



## 绿固油墨

**MSK系列：**出色的基板及间层附着力，优良的后加工性能，极强的色彩表现力与遮盖力；使其广泛的应用于铭板装饰产品上。

**09系列：**特色的表面效果（磨砂、哑光、高光），超强的抗刮伤、耐摩擦性能；使其能满足产品表面装饰需求。

**MI系列：**优良的柔韧性和成型性，与注塑树脂之间完美的粘结力；专门应用于IMD行业的UV油墨。

**GSW系列：**具有在玻璃的良好附着力，遮盖力；具有良好的耐水、耐酸性能；可应用于触摸屏强化玻璃行业。

**UV导电银浆：**针对薄膜开关研制的UV导电银浆，解决传统银浆高温干燥的问题。



联系人：光电触控屏事业部 唐先生 13760285982



富润屋，德润身，心广体胖，故君子必诚其意。——《大学》



### 感悟儒家宽恕之道

是：万物都为我准备好了。通过反省自身而抵达真实，没有比这更快乐了。努力按推己及人的恕道去做，追求仁的道路没有比这更近的了。从这句话能看出，孟子不仅认为个人应遵循恕道，他甚至把这种关系上升到了宇宙论，并以“真实”为原则来讨论“恕”的价值。孟子认为，恕道不仅是自己的沟通原则，更是物我一体的法则，是抵达仁的最近的路。

儒家把“恕道”当作构建社会秩序的目标。儒家的恕道，是中国人应对公共生活的一种创造，更是一门艺术。它意味着人们不再是明争暗斗、貌合神离，而是肝胆相照、精诚合作；它意味着社会能容忍不同声音，而不用担心迫害和压制；它意味着政府行为不再喜怒无常、变幻不定，而是更富有人性和温情，与民众保持良好的互动关系；它意味着民众与执政者能共同走上共谋国是的舞台，每个人都可以在公共事务中都体会到个人的尊严。这便是儒家追求的“仁”的境界。

子贡问过孔子，如果有人能对民众大方地施与和救济，应该算是“仁”了吧？孔子认为根本算不上，他对“仁”的回答有12个字：“仁者，己欲立而立人，己欲达而达人。”认为仁者，只要自己想立的，便也帮助人能立；自己想达的，便也帮助人能达。这里说的仍然是推己及人的思想。

对于恕道，儒家有过反复强调。比如《论语》中子贡说：“我不欲人之加诸我也，吾亦欲无加诸人。”这里的“加”是强加之意，意思就是：我不想别人强加给我的，我也不会强加于别人。《中庸》也强调：“施诸己而不愿，亦勿施于人”，其实表达的都是一个意思。

可以说，“恕道”正是儒家“王道”政治理想的哲学基础。“王”字的本意为“天下归往”，也即如今讲的民意认同。

《尚书》对王道有过一段精彩论述，翻译过来就是：不要不公不正，就是遵循王的法则；不要私行偏好，就是遵循王的大道；不要为非作歹，就是遵循王的正路；不结党不营私，才能使王道平坦；不反复不倾斜，才能使王道正直。这段话今天读来，仍然有惊醒世人之意。

在孟子看来，王道就是“以德行仁”“以德服人”，而不是“以力假仁”“以力服人”的霸道。这一切的前提，就是要遵从“恕道”。

到上个世纪初，章士钊提出“为政有本”，强调的仍是“恕道”。章士钊认为政治“本在何？曰在有容。何谓有容？曰不好同恶异”。这里的有容，指的是执政者要有包容和宽容之心，不要好同恶异，要主动培养一种和而不同、和而共进的社状态。

儒家很早就把“恕道”看作是政治权力向本源的回归，它不仅是社会从野蛮到文明、从仇视到理性、从强权到说服、从斗争到和谐的回归，它更是权力向民众的回归。

用今天的观点看，儒家“恕道”所说的宽容，还能激发民众对公共事务的热情，使民众对公共事务的参与从无序到有序、从消极到积极。

“恕道”所说的宽容，一直是这片古老土地上的常识，也希望它在未来能引领每一个人前行。如果每一个中国人，都从内心真正理解和信仰“己所不欲，勿施于人”所说的精神，中国就会越变越好。

来源/一元一国学网

### 格物致知——儒商的最高境界

从孔子时代的子贡、明清之际的晋商和徽商到当代中国改革开放后取得成就的企业家，以“亚洲四小龙”为代表的东亚经济的崛起，以儒家的“经世致用”哲学在经济领域的成功运用，形成了源远流长的儒商文化。

儒商的最高境界就是格物致知，做到了格物致知就必然会驰骋商场，所向披靡。格物致知是儒家思想的精华，也是管理学中的极品管理。明智的企业家应该掌握格物致知之道，修炼格物致知之道。但当今的企业家，包括以儒商自诩者，大都忽视或者说根本没明白格物致知之道，与道相背。如何将格物致知这一中华传统文化中的绝学发扬光大于今日之企业界，如何才能更好地修炼和运用格物致知之道，创造源源不尽的财富，做一个高境界的企业家？

什么叫格物致知？朱熹将格物致知解释为穷究天下之事物，而尽悉天下之事理。说得通俗些就是不断学习，不断获得新知。这一解释被以后的众多儒家所继承，成为正统的解释。但孔子老人家的本怀是怎样的呢？也不断有人质疑以朱熹为代表的儒家曲解了孔子的真意，因为朱熹的看法是很不现实的。人生如此短暂，事物如此纷繁，如何能一一去研究？通过穷索天下事物之理而获得知，即智慧，似乎是有限的。

现在谈谈企业家该如何格物致知了。首先要明根本。什么是明根本呢？就是你要知道为什么自己每天这么忙，为什么累得要命，为什么事情会这么复杂，为什么信息量无穷无尽向你涌来？别从外面找原因，向外找就错了。佛家有句话说“狂心一歇，歇即菩提”。就是心里不清净不安定才有这

么多问题。我打个比喻，人心如同一面镜子，本来是很明亮的，什么都看得清清楚楚，人来见人，物来见物，这就是前沿科学研究的人的潜能，巨大得惊人，但一般情况是发挥不出来的，为什么发挥不出来？就因为自己的糊涂，把如明镜般的心当成了仓库，拼命往里面装东西，塞得满满的，学习再学习，天天充电，感到很充实，以为学到了很多，但实在吃了大亏。仓库再大也有个限度，有局限性，而且被你塞得满满的，失去了观照的功能，潜能就发挥不出来了，人的巨大能量就此隐匿了。心烦则意乱，哪个企业家敢说从来没烦恼的？即使连很少烦恼的也稀罕，大多天天烦得要命，实在可怜。格物，就是把垃圾信息从心里格掉，把烦恼也格掉，心就空了，就清净了，潜能就开始发挥出来了，越清净潜能发挥得就越多。

那么怎么来格物呢？就是要经常观照内心，别老是心随着外境跑，今天这个业务要谈，明天那个合同要签，忙个不休，都被异化了还不知道。关键是看得破放得下，虽然每天要处理很多事情，但不执着，认认真真做，做完了就休息别再想了，世事的成败皆有定数，只要尽力就可以了。这就是孔子所谓的乐天知命。颜回穷得那样，还照样快乐无比，就是格物致知的境界。当然光这样还很难做到格物，惯性的力量太大了。儒商也可仿效古代的儒家，每天花一定的时间静坐。静坐把心静下来，净化心灵，让自己的妄念一天比一天少。至于如何静坐，可以去看专门的书籍，请教他人。总之目标要向着格物，要格得心中无一物，那个层次就很高了，往这个目标努力。别再说自己的企业有多少事等着自己去处



理，所谓磨刀不误砍柴功，等格物修炼到一定程度，处理什么事情都是手到擒来。儒商要培养这个习惯。

格物致知实在是极深邃的道理，不易被长期沉浸在商海的企业家所接受，但它对企业的助益也是大过任何其他管理方法的，它实际上就是无为而治。为什么无为而无所不为？无为就是格物后的空灵之心，是明来见明，暗来见暗的妙心。只有格物后才能致于无为，心里杂念纷纷怎么可能无为？格物以后人的潜能就被开发出来了，这个知就是无所不为的全知全能的知。到了这个时候，企业家自然可以将种种复杂之事处理得得心应手，游刃有余。

中国的企业家大都想成为儒商，而儒商的最高境界就是格物致知，谁能朝着它精进努力，谁就将成为震古烁今的圣贤儒商！

来源/凤凰网

**精工油墨 精工技术 精益求精**

**触摸屏强化玻璃用新油墨：**

- **双组分硬化型 HF GV2系列**  
特征：双组分结构反应型，操作方便，隐蔽性好，不导电，平滑性好，印刷适应性好，有光泽。
- **低温硬化型 HF GV3系列(三组分)**  
特征：可低温干燥，可用于多种不同素材，隐蔽性好，不导电，平滑性好，印刷适应性好，有光泽。
- **HF SG460超迟干系列(三组分)**  
特征：三组分烘焙反应型，隐蔽性好，耐侯性，抗腐蚀性，耐MEK性等各物性良好，不导电，白色、黑色高温不易变色。

**应用效果图**

联系人：  
华南、华西：0755-83411488-239 13538252320 关先生  
华东：0512-57051208-119 13773101507 贾先生  
华北：022-58388698-843 18222638168 陈先生

**我们的产品——品质精良的复合式网版**

**产品性能** 具有聚酯网的延伸性和回弹性，同时也具有不锈钢丝网低延伸率和高精度、高稳定性特点，使用寿命较长。

**产品用途** 硅太阳能电池、触控屏 (Touch panel) LCD背光模组LED、OLED、电容、电感、薄膜电路等高精度印刷。

**※ Tp电容式触摸屏丝网版参数**

复合式丝网版	轧压丝网厚度	网版张力精度要求	网版膜厚精度要求	银浆(线宽/间距)
不锈钢丝网 400目-18μm	28-32μm	24 N/cm ± 1.5N/cm(9点)	8-10 μm ± 2 μm (9点)	110-85 μm
不锈钢丝网 500目-18μm	28-32μm			85-50 μm

联系人：通讯数码科技事业部 郭小姐 0755-28176600 13510674880



心不在焉，视而不见，听而不闻，食而不知其味。此谓修身在正其心。——《大学》

## 企业家如何参悟“天命”

——孔圣堂主事周北辰先生在“我们还有梦”论坛上的讲话



孔圣堂主事周北辰先生（右三）在“我们还有梦”论坛上讲话

我是快50岁的人了，在40到50岁年龄段的人，我们自己怎么说不重要，我想反过去看两千五百年前，我们的圣人孔子怎么看待这个问题很重要。孔子说，吾十有五而志于学，三十而立，四十而不惑，五十而知天命。也就是说，孔子在40岁的时候，他实现了最高的智慧，再也没有了困惑。到50岁的时候，孔子就知道了自己的天命。什么是天命？我想50岁左右的人，我们最应该知道的就是我们的天命是什么。所以，我们50岁的人不仅要去陈述、呐喊“我们还有梦”，我们更应该向社会和我们的亲人、朋友、同事大声地说我有“天命”，而且我现在知道了自己的天命是什么。

### 我是儒家文化的职业传播者

我作为一个后学，我也有自己的天命。在年轻读大学的时候，我曾经有很多梦想，想做政治家、演说家、大企业家。后来在一次次现实当中，所有的梦想被客观的条件，被自己主观的心思一个个否定，最终走到今天，我成为了一个儒家文化的职业化传播者。可以说在当今中国，我是第一个职业性的儒者，就是不做其他工作，专门传播儒家文化。

当我在走向职业儒者这条道路上时，儿子刚刚出生，家里所有的存款加起来不到1000元，马上就要断炊了。即便是在这么艰难困苦的条件下，我都没有忘记我身上的责任和使命。我觉得圣人生下我，就是让我去传道、教学，去传播圣人的文化，复兴我们民族的传统。所以，我就一直坚持着走了过来。古人说，身无半亩，心忧天下。可以说，在我们的企业家艰苦创业的时候，我在寒窗苦读，当我们企业家们丰收时，我也有丰收，收获自己在求道、弘道过程中的体悟。这些年我一直在想，我的天命、我的梦想就是传播圣人之道、儒家文化。

### 企业家的“天命”应是“求道”

作为一个企业家，你的梦想是什么？尤其是你的天命是什么？这个是我们每一个企业家在50这个阶段必须去参悟的。如果把企业家的天命是什么这个问题参悟了，那么你的这一辈子就会有意义、有价值，人生的所有困惑都会迎刃而解，人生所有的意义都将在这一刻全部收获。作为一个成功的企业家，

我们50岁以前收获的是自己的事业，50岁以后就要去思考怎么参悟天命。

儒商企业家人格要求修身、齐家、治国、平天下，看一个企业家的能力、才华和成就，就看他怎样赚钱，赚多少钱。如果看一个企业家的格局、人品、人格和境界，就要看他怎么用钱。50岁以前我们企业家是赚钱的，50岁以后你就要考虑怎么使用你的财富。古人有一句话说“腰缠十万贯，骑鹤下扬州”，人生最大的意义就是三件事情。第一件事就是“腰缠十万贯”，很多企业家已经实现了。第二件事就是“骑鹤”，即成仙、成道，在精神上得到升华，像三和国际集团张华董事长就有自己的信仰、悟道。第三件事就是“下扬州”，下扬州就是吃喝玩乐。这三件事被定义为中国传统民间的三大价值。那么作为一个企业家，我们的天命应该是“骑鹤”，去求道，去知自己的天命。

日本著名企业家稻盛和夫先生，大家都很清楚，现在已经是80多岁高龄了。他仍然在世界各地到处演讲，传播他的思想和理论。日本有这个传统，从涩泽荣一提出“左手拿论语，右手拿算盘”，一直到松下、丰田、稻盛和夫，日本企业家他们除了赚钱，还做了一件事情，那就是为日本建构了一整套明治维新到现在100多年的日本现代商业文明模式和企业文化模型。正是因为他们有这样一种精神、对文化的思索和实践，才有了日本企业家创造的辉煌的商业文明。中国企业家应该思考从涩泽荣一、稻盛和夫从圣人孔子身上去寻求我们50岁以后的梦想和答案，去寻求我们知天命的这样一种人生价值所在！

■ 文化传播中心/李婵

## 刘永好：成功之本智慧为先

### 刘永好：成功之本 智慧为先

近年来，步入“耳顺之年”的刘永好很少公开露面，但他身上“中国首富”的光环并没有随着时间流逝而褪去，相反，正是由于始终保持丝毫不懈怠的创业精神，刘永好身上荣耀的光环愈加夺目，在2013年的福布斯四川富豪榜上，刘永好以38亿美元的身家位列第一。

在公众眼中，这位多年稳居财富榜前列的富豪有着与众不同的独特气质——不事张扬、内敛、谦逊。回望创业历程，刘永好谦虚地评价自己：感觉自己前行的脚步还是踏实的。

### 执着成就梦想

与刘永好有过接触的人，都会对他的执著精神留下深刻的印象。这个特质从30多年前开始创业便根深蒂固。

1982年，刘永好和三个哥哥（刘永言、刘永行、刘永美）走上了创业之路。作为白手起家的创业者，刘永好兄弟几人，在创业初期面临着资金困境，业务风险等一系列摆在企业面前的难题。但他们没有被困难吓倒，在没有前人经验可以借鉴的情况下，带领企业迎难而上，解决了一个又一个困难，度过了一次又一次低谷，最终成就了新希望集团的成功。

1993年，刘永好与41位政协委员共同提案，希望成立一家主要由民营企业投资，为民营企业服务的银行，这促成了两年后中国民生银行的成立。1996年1月12日，中国民生银行在北京正式挂牌。

1999年5月起，刘永好用了一年的时间，动用资金1.86亿元，完成了对民生银行一些股份的收购，持股量达到1.38亿股，成为占股比9.99%的第一大股东。

如今，新希望集团四大产业集群的格局已经清晰：农牧与食品、化工与资源、地产与基础设施、金融与投资。这四大产业集群使新希望集团拥有稳定的增长曲线、良好的现金流量、强大的资产储备，能够有效应对多种挑战。

“胡润富豪榜”的缔造者胡润曾表示，在中国企业中，他最敬佩的企业家之一就是刘永好。自1999年颁布中国富豪榜开始，许多企业家都起起落落、风云变幻，只有刘永好稳稳地占据在榜单的前列。

### 严谨务实的品质

内敛、务实、严谨，是新希望的内在品质，也是刘永好一贯的行事风格。

一位商业伙伴这样描述他心目中的刘永好：“他的话不多，倾听多于发言，基本上不说惊人之语，也很少诉苦，他并不是一个让人一见面就牢牢记住的人。然而，正因为他持续而专注的倾听，会让人感觉到，他是善于思考、勤于思考的。他不张扬，为人谦逊，他的倾听是在消化别人的观点，从而形成自己的主见。”

刘永好身上流露出典型的“川商”气质——有时不言不语，却往往会迸发出大智慧、大手笔，一掷千金的能量经常会让行内人士望而兴叹。

虽然创造了富甲一方的财富，但他从没有被财富扭曲。在战略投资方面，他的判断力极强，因此至今他几乎没有出现大的战略失误。

中国知名经济学家厉以宁非常赞同刘永好常说的一句话：“做实业就要实实在在造福一方百姓，帮助解决当地就业和社会公益事业问题，说到底，实业的高质量是经济体健康的根本，这应是企业家的使命。”

难能可贵的是，在新希望年收入做到500多亿元时，刘永好依旧保持一颗平常心。能够用超凡的商业智慧以及现代化的金融手段开拓传统产业的“蓝海”，是刘永好成为时代精英的鲜明特质。

### 稳健经营之智

刘氏兄弟自1982年下海创业迄今为止已近30年，新希望集



团稳健的经营方式打下了一个“百年老店”需要的基础。

靠农业起家发大财的人在中国并不多见，但刘永好却凭借科学的经营理念打造出了一艘航母，踏浪稳健前行凭借的是智慧的判断。

刘永好认为，采用规模化、现代化、信息化和有组织的运作模式，能够有效避免市场风险。因为产业形成规模以后，统计数据、信息、计划、安排都到位了，提升了市场趋势的预测能力，就可以提前预知和判断风险。

同时，规模化有助于拉长产业链，可以分化价格震荡造成的恐慌。目前，新希望集团就建立了“以丰补欠”的机制。

走进金融领域，成为民生银行副董事长后，刘永好延续稳健经营的商业理念，带领企业经住了金融危机的考验，再次走出低谷，实现了企业新的突破，成功打造了一条现代化的产业链。

谈到自己的成功时，刘永好认为做企业就好像面对一场孤岛生存的游戏。想要长久生存，除了需要坚定不移的意志力，更需要过人的智慧与魄力。

■ 来源/搜狐证券

### 堡欣水性环保油墨

- ◆ 手感柔软，回弹性优秀
- ◆ 适用水性丝网印刷热转印产品，水性套餐和水油结合效果俱佳
- ◆ 符合 ADIDAS、NIKE 等产品环保检测要求
- ◆ 高弹性、高耐水洗、耐热、耐高压
- ◆ 无色透明、耐光、耐老化
- ◆ 保色性、耐水耐化学性也十分优良

### 堡欣耐折、高亮反光膜

- ◆ 反光效果亮度近似 3M，耐水洗
- ◆ 符合 ADIDAS、NIKE 等产品环保检测要求
- ◆ 适合水、油性油墨印刷，反光效果优良。

联系人：华南大区 吴小姐 13923801997 邓先生 13424169376

联系人：华南大区 邓先生 0755-29490369 13424169376

## 万瑞BS系列热转印油墨

SWOT-B系列热转印胶片、热转印纸

### 优点：

- ◆ 固化温度低|干燥时间快
- ◆ 耐久性好|弹性优良
- ◆ 附着力强|耐水洗性好

更加环保，更多增值，更多成就感，  
热转印系列材料，让你的产品热卖全球！



故谚有之曰：“人莫知其子恶，莫知其苗之硕。”此谓身不修不可以齐其家。——《大学》

# 学会感恩 共担责任是企业常青支柱



在企业中，同事之间相互称呼时有时会用到“同仁”这个词，当然这个词的含义远不只是一个称谓，它背后更深刻的含义是揭示了我们人与人交往时应持有的同心同德、感恩互助的态度。我们每个人都因爱和责任而生，一生下来便与爱和责任结下了不解之缘。爱和责任，从来就不是一个人的事，通过施爱和被爱，通过互相感恩、共担责任，家庭成员、亲朋好友、同一个团队的人们就形成了一个同心圆。如果企业里面的成员能够互相感恩、共担责任，那么企业之树必将枝繁叶茂，企业之师也必将无坚不摧。学会感恩、共担责任是企业常青的支柱。员工因为彼此友爱，才会互助合作，因互助合作而互相感恩，因互相感恩而共同担责，像战场中的兄弟连一样共进共退。奉行这种职业精神的企业，即便刚开始只是一个三五人的小团队，最终也能成为一个像微

软、IBM、联想、海尔这样的大型跨国集团。

蒙牛集团有这样一组数据：销售收入从1999年的0.37亿元飙升至2003年的40.7亿元，后者是前者的110倍，年平均发展速度高达323%，在中国乳制品企业中的排名由第1116位上升为第2位，创造了在诞生之初1000多天里平均一天超越一个乳品企业的营销奇迹！

是感恩文化缔造了“蒙牛速度”。感恩文化孕育和激发了蒙牛员工的责任心，责任心驱动了执行力，执行力制造了业绩，业绩创造了价值，价值催生了利润，利润保证了发展，发展又为企业凝聚了更多的资源和机会，更好的发展和更强大的实力使蒙牛能够为客户、员工、社会提供更好的回报……一切源于感恩，又回归于感恩，这就形成了蒙牛的“感恩—责任—财富”的价值循环。

蒙牛根据自己的企业文化，精心设计了每年的两个独特节日：7月19日的学习节——将学习成果与半年工作成果总结相结合的一次团队分享共赢的节日；11月份最后一个周五的感恩节——蒙牛将这一天作为一个特别重要的节日，对蒙牛的合作者、支持者、消费者进行真诚答谢和感恩活动。

蒙牛集团总裁牛根生认为，经营人心是蒙牛的终极目标，而感恩之心是蒙牛文化的灵魂。蒙牛举办感恩节的目的是：关注员工的健康，提高生活的质量；营造心灵之间的感动，实现蒙牛人的伟大使命。牛根生曾说，什么是中国人最深层的文化呢？那就是一颗真诚的感恩之心。“以蒙牛事业为己任，不以蒙牛利益为己有”源自对员工的感恩；“提供绿色乳品，传播健康理念”源自对消费者的感恩；“市场在变，诚信永远不变”源自对客户的感恩；“财散人聚，财聚

人散”源自对股东的感恩；“关注环保，回报社会”源于对社会的感恩；“98%的品牌是文化，98%的矛盾是误会”源自蒙牛事业整个价值链条之间的相互感恩。

2004年11月，在蒙牛感恩节上，牛根生说过这么一段感人肺腑的话：“亲爱的新员工，当你漫步在绿草如茵的厂区时，你是否想过老员工创业之初的艰辛和内心所承受的风险？面对他们，我们是否应该真诚地道一声谢谢？尊敬的老员工，你为蒙牛的发展立下了汗马功劳，然而你注意过新员工的目光中对你含有多少厚望、感恩和尊敬吗？面对他们，我们是否应该真诚地道一声谢谢？所有的蒙牛新老员工，当我们专心专注地学习、工作、成长的时候，是否应该向我们的父母、儿女、妻子、丈夫真诚地道一声谢谢？当蒙牛产品深受消费者欢迎，在市场上供不应求的时候，我们是否应该向蒙牛的供应商、经销商及帮助与支持蒙牛事业的所有朋友鞠躬致谢？”

蒙牛怀着一颗深厚的感恩之心，凭感恩的企业文化拥有了一流的生产工艺技术，这是蒙牛成功的本质和蒙牛可持续发展的源泉。蒙牛的文化“蒙牛速度”一样让人感动和震撼。

情感凝聚力量，团结孕育兴旺。感恩文化是增进企业凝聚力，增强员工归属感，提升团队战斗力的重要途径。一个不懂感恩的人很难获得他人的帮助，也很难做出什么成绩。同样，一个不懂得感恩的企业，必定是一个松散、缺乏合力的企业。只有员工相互感恩、心心相印的企业才是最具竞争力的企业。

来源/中国经济网

# 李嘉诚：一个推销员如何成为华人首富

【销售的境界】1、顾客要的不是便宜，要的是感觉占了便宜；2、不要与顾客争论价格，要与顾客讨论价值；3、没有不对的客户，只有不够好的服务；4、卖什么不重要，重要的是怎么卖；5、没有最好的产品，只有最合适的产品；6、没有卖不出的货，只有卖不出货的人；7、成功不是因为快，而是因为方法。

李嘉诚曾经说过，我一生最好的经商锻炼是做推销员，这是我用10亿元也买不来的。

李嘉诚童年过着艰苦的生活。身为长子的李嘉诚，为了养家糊口及不依赖别人，决定辍学，先在一家钟表公司打工，之后又到一塑胶厂当推销员。由于勤奋上进，业绩彪炳，只两年时间便被老板赏识，升为总经理，那时，他只有18岁。

1950年夏天，李嘉诚立志创业，向亲友借了5万港元，加上自己全部积蓄的7000元，在筲箕湾租了厂房，正式创办“长江塑胶厂”。

有一天，他翻阅英文版《塑胶》杂志，看到一则不太引人注意的小消息，说意大利某家塑胶公司设计出一种塑胶花，即将投放欧美市场。李嘉诚立刻意识到，战后经济复苏时期，人们对物质生活将有更高的要求，而塑胶花价格低廉，美观大方，正合时宜，于是决意投产。

他的塑胶花产品很快打入香港和东南亚市场。同年年底，欧美市场对塑胶花的需求愈来愈大，“长江”的订单以

倍数增长。直到1964年，前后7年时间，李嘉诚已赚得数千万港元的利润；而“长江”更成为世界上最大塑胶花生产基地，李嘉诚也得了“塑胶花大王”的美誉。

1965年2月，香港发生了严重的银行信用危机，人心惶惶，投资者及市民纷纷抛售房产，离港远走。香港房地产价格暴跌，地产公司纷纷倒闭。不过，李嘉诚却看好香港工商业的前景，在人们贱价抛售房产的时候，却大量购入地皮和旧楼。李嘉诚趁机将廉价收购来的房产，高价抛售获利，并转购具有发展潜力的楼宇及地皮。70年代初，他已拥有楼宇面积共630万平方英尺。

70年代的香港，4大资本最雄厚的英资洋行怡和、太古、汇丰及和记，在许多大企业的生意中，威力只手遮天。李嘉诚决定运用长江实业雄厚资金，收购香港某些具有实力的上市公司，第一个目标便直指怡和集团的主要旗舰“九龙仓”。

李嘉诚经过仔细研究后，决定采取不动声色、出其不意的战术，派人分散大量暗购九龙仓股票，使九龙仓的股价在短短几个月内有原来的13.4元，狂升至56元。其时，资金雄厚的华资财团主席包玉刚，亦正在争夺九龙仓。李嘉诚见好就收，主动将持有的1000万九仓转让给他，从中获利5900万港元。李嘉诚这一仗，可谓一箭双雕，既避免了与关系密切的汇丰银行有正面冲突，又使包玉刚领导的华资财团可顺利取得九仓控制权。

1978年，李嘉诚又再以出其不意的战术，收购另一个老



牌英资公司青洲英泥，成为该公司董事局主席。李嘉诚这次采用的战术，不单是攻其不备，更是迂回包围。他指挥手下，以极快速度暗中低价收购“和黄”，很快便持有该公司70%的股票。至1980年，李嘉诚已拥有超过40%的“和黄”股权。如手到拿来般，顺利登上和记黄埔董事局主席的宝座。

李嘉诚的长江实业，以6.93亿港元的资产，控制了价值超过50亿港元的老牌英资财团和记黄埔，实为“小蛇吞大象”的奇迹；而李嘉诚更因此成为入主英资财团的首位华人。

1995年12月，长江实业集团三家上市公司的市值，总共已超过420亿美元。2010年，李嘉诚以210亿美元荣登《福布斯》排行榜世界华人首富。

来源/人民网



**韩进化学色彩中心** 不仅分析涂料物性和技术问题，还分析和掌握越来越热化的感性色彩趋势和消费者趋向和动向，使客户产品具有更强的市场竞争力。

- 聚氨酯涂料
- 高温烤漆涂料
- 化妆品涂料
- UV固化涂料
- 水性环保涂料

韩进色彩设计中心——是您永远站在时尚前端的引导者！

联系人：通讯数码科技事业部涂料市场部 凌先生 18038100838

**AS:Anti-S-dge--抗污药水**

**AF:Anti-Finger--抗指纹药水**

**产品用途：**  
移动设备的触摸屏，用于防污，防指纹。

**产品性能：**

1. 耐脏污性能优异。
2. 耐磨性强：TPK、HTC、伯恩等手机品牌都采用钢丝绒摩擦。
3. 耐化学品和环境性能。



**低成本、易操作、抗污性强**

联系人：光电触控屏事业部 丁先生 13590443412



仁者以财发身，不仁者以身发财。——《大学》

# 百岁东江纵队卫生员易焕兰追忆战火纷飞的岁月

“兰姐，兰姐”，在佛山市干休所宿舍，来访的老中青三代人都这么称呼易焕兰同志。不过，这位“兰姐”，今年虚岁已经102岁了。曾是东江纵队卫生员的她，究竟是因为什么赢得了这一声声带着敬仰和感激意味的称呼的呢？

### 坚强的兰姐：被打晕后泡在溪水里一整天

兰姐是广东鹤山人，1938年11月，易焕兰加入了东江纵队的前身——曾生领导的“惠宝人民抗日游击总队”。她的任务是运送情报。1943年的一天，易焕兰在坪山运送情报，经过一条水渠时，忽然发现四个荷枪实弹的军人向她跑来，她一眼认出是国民党的独九旅。易焕兰回忆说：她立即将情报从藤篮底座的缝隙里抽出来，但是不记得是嚼碎咽下还是撕碎扔水渠里，反正是毁掉了。四个士兵围住她问：“是不是红军婆？”易焕兰冷静地回答：“我不知道什么是红军婆。”他们不信，将这么一个柔弱的女子捆住手脚，踩在水渠里用枪托殴打。易焕兰却就是不说。四个士兵在毫无收获后离去，昏倒的易焕兰在溪水里泡了一天。晚上7点半，当地乡民和游击队才将她救起。她因此昏迷了三天三夜。

### 大义的兰姐：零医疗设施却救活肠子已溢出的战士

易焕兰在经过一段时间的医务培训后，以卫生员的身份奔走在抗日战场上。当时条件很艰苦，伤员多，药品少，有时甚至只有山草药。

1944年3月，东江纵队与日伪军发生一次激战，战况十分惨烈。东江纵队一个小分队的队长黄秀身负重伤，连肠子都流了出来，但黄秀仍一面开枪还击敌人，一面捂住溢出的肠子撤退。

当时身为卫生员的易焕兰，在没有任何医疗设施的情况下，只能将黄秀的肠子往肚子里面塞，然后背着他隐蔽到山下一座灰窑里。此时硝烟尚在弥漫，枪声仍在远处零星响起。

灰窑里，躺着一大堆伤员，需要外科手术大夫，没有；

需要手术刀和钳子，没有；需要麻药，没有……什么都没有，只有卫生员易焕兰，以及一些纱布和红药水。

大家把她当成了一切，而易焕兰无法提供大家所希望的一切。轻伤员还能等，但重伤员就不同了，尤其是队长黄秀更不能等。且不说在战斗中肠子溢出体外，他还有一个更严重的状况：不能排尿。起初，是膀胱肿胀；接下来，是腹部膨胀，已经到了严重变形的地步。如果这种状况持续下去，就是尿中毒，尿中毒的结果如何？连没学过医的人都知道，何况身为卫生员的易焕兰。

关键是要排尿，但导尿管呢？还是那个否定的答案：没有！唯一的医疗手段，就是实施按摩。易焕兰把全部希望寄托在简单按摩上，伤员们也如此，按摩，不间断地按摩，希望奇迹出现。然而，医学原理和生理现状是无情的，它不会因为卫生员和伤员的急切盼望而改变规律，发生奇迹。黄秀的状况仍然在恶化，腹部在肿胀，脸色越来越难看。

尽管易焕兰此刻极其紧张，但她还是能冷静思考，她知道与死神赛跑，还是得按医学规律办事。此刻找不到关键的医疗器械——导尿管，在这种零医疗设施的情况下，能不能导尿呢？

在战友生死攸关之际，易焕兰放下了心理障碍，以口腔代替导尿管，实施抢救，终于，黄秀排尿了。

一声声最具感激和敬仰之情的呼唤在灰窑里响起：“兰姐，兰姐！”伤员们全都哭了，用现在的一句话说来：他们呼唤的不只是兰姐，而是一种民族精神。

### 大“仁”的兰姐：战友重伤短暂失忆却没有忘记兰姐

兰姐救人无数，成了战友们们的精神支柱。易焕兰说：深圳水库的上游，也就是沙湾，当时有伪军的炮台。因为地势高，炮火威力大，给抗日游击队造成很大的损失，游击队员一定要拿下来。攻打炮台的战役十分惨烈，战士高松眼球被炸出眼眶，还被炮弹震晕。高松躺在担架上，忽然说胡话：



东纵老战士易焕兰

“这是哪里，发生什么事了？”然而，在这位重伤员的大脑里，对于卫生员兰姐的记忆，却像一个坚固的堡垒，无论怎样猛烈的炮火，都不能动摇分毫。他问了唯一一句清醒的话：“兰姐在不在？”当得知易焕兰在旁边的时候，他舒了一口气：“兰姐在，我就放心了。”

### 淡定的兰姐：平淡生活 低调从容

如今的兰姐，年过百岁，脸色红润，身材消瘦，腰板挺直，思维和语言都比较清晰。传统观点认为：仁者寿。兰姐在战火中救人无数，不愧是仁之大者，这些民族英雄的康健康长寿，实乃民族之大幸。大家都以仁之大者的精神去做人，去行事，实乃社会之大幸。

兰姐，不只是一种辈分，更是一枚勋章，一枚颁给民族英雄的勋章。

来源/《广州日报》

## 艺术欣赏



《仙萼长春图之翠竹牵牛图》

三和国际珍藏 清 郎世宁《仙萼长春图之翠竹牵牛图》 《仙萼长春图》共16幅，每幅均为纵33.7cm，横28.4cm，分绘四时花卉，并以巨石、翎毛、草木相衬，色彩鲜明浓丽，栩栩如生，此画册为融合中西画法的又一难得杰作。花鸟是很受欢迎的题材，通常着重表现美丽鲜艳的颜色、优雅特殊的姿态，并讲究表现生意。

郎世宁的画既有欧洲油画注重写实、明暗和透视关系的功底，又有中国传统绘画之笔墨趣味。这16幅图也是如此，画面非常写实，笔触精细用色鲜艳，用的是工笔设色充分但体现了西方绘画技法的特点。



《云海盘龙》

巴林石隶属叶腊石，石质细腻，通灵清亮，质地细洁，光彩灿烂，颜色妩媚温柔，似婴儿之肌肤，娇嫩无比。巴林福黄石质透明而柔和，坚而不脆，色泽纯黄无瑕，集细、洁、润、腻、温、凝六大要素于一身，金石界素有“一寸福黄三寸金”之说；巴林石中鸡血石，有“草原瑰宝”之美誉，该石温润脆爽，软硬适中，宜于镌刻，是石中妙品，令人在玩赏之余，不禁产生丰富的遐想，感叹大自然造物的神奇。



## 三和国际集团成员——三和国际商学院科技印刷培训中心

专注于：为科技印刷产业培养高素质专业人才，促进行业持续发展。

您是否还在为生产良率低、效率降低、成本高，客户抱怨而苦恼？

您是否希望降低企业人力成本？您是否为招不到合适的专业人才而烦恼？

三和国际商学院科技印刷培训中心——为您培养和输送高素质、理论与实操兼备的丝印/移印生产、品检、工程、管理专业人才。



丝网印刷行业协会 南方培训基地



研修基地



实操演练



SOP制作

咨询热线：胡老师：13410074528 0755-29496065 马老师：18665336103 0755-83411488-108 地址：广东省深圳市龙华大浪布龙公路539号三和国际生态科技园2栋4楼 网站：www.samwo.com/edu

新闻热线：(0755)83411488-149

邮箱：lic@samwo.com

责任编辑：李婵

美术编辑：吴安安